VISIT…

LANZAROTE
Caliente.com

Diễn đàn Kinh Doanh
Biz Forum Weekly

Số 3

* Tin tức Việt Nam & Tin tức Thế giới (2-10)



* Tổng quan kinh tế tháng 10 và 10 tháng đầu năm (11-12)

* Cần nổ lực tìm kiếm thị trường mới (13)



* Vướng mắc trong xét thưởng xuất khẩu nông sản (14-15)

* Giải pháp đẩy mạnh xuất khẩu sang Hàn Quốc (16-17)

* Quan hệ thương mại Việt Nam – Trung Quốc (18-19)

* Thị trường hối đoái sẽ không có biến động lớn (20)



* Tin tức chứng khoán (21-24)

* Biến động chứng khoán Quý III (25)

* Liệu UBCK có chậm trễ trong việc cấp giấy phép phát hành cổ phiếu? (26-28)

* Bốn đối tượng Việt Kiều được mua nhà ở Việt Nam (29-30)



* Suy thoái đã đến với nước Mỹ (31-33)

* Thương mại thế giới trong tình trạng bất an (34-36)

* Giải đáp chính sách: Thuế giá trị gia tăng với hàng trả lại (37)

* Genaral Motor đặt cược vào Daewoo (38-40)

TIN TỨC VIỆT NAM

* WB đưa ra ba tiềm năng xuất khẩu năm 2002 của Việt Nam



Theo báo cáo Vietnam Economic Monitor tổng kết kinh tế Việt Nam (VN) ba quý trong năm 2001 của Ngân hàng Thế giới (WB) tại VN, mặc dù có nhiều khó khăn cho các mặt hàng xuất khẩu do ảnh hưởng của suy thoái kinh tế thế giới và thị trường nhập khẩu nước ngoài thu hẹp, nhưng có ít nhất 3 khả năng thuận lợi cho hàng xuất khẩu VN.

Thứ nhất, với ưu thế thuế suất giảm trên các mặt hàng nhập khẩu của VN sang thị trường Mỹ do Hiệp định Thương mại Việt - Mỹ được thông qua, các mặt hàng xuất khẩu của VN sẽ có một mức tăng trưởng đáng kể ở thị trường này, đặc biệt khi thị trường Mỹ phát triển khu vực kinh doanh cho các mặt hàng có giá thấp.

Thứ hai, khả năng xuất khẩu hàng hoá VN sang thị trường Trung Quốc ngày càng có nhiều hứa hẹn tốt và cơ hội này sẽ còn tiếp tục kéo dài. Trung Quốc hiện nay không chỉ là nước có tốc độ phát triển kinh tế nhanh nhất và ổn định nhất trong khu vực mà thị trường này còn phải mở rộng thị trường nhập khẩu của mình một khi đã là thành viên của WTO. Theo WB, các sản phẩm xuất khẩu của VN sẽ có ưu thế trong thị trường này là các sản phẩm nông nghiệp, thuỷ hải sản, dệt may, cho dù nhu cầu nhập khẩu các mặt hàng này trên thị trường thế giới đã yếu dần.

Thứ ba, VN cũng cam kết một lộ trình cải cách trong nhiều năm tới để tạo điều kiện dễ dàng hơn cho các DN tư nhân tham gia quá trình kinh doanh xuất khẩu, điều này sẽ giúp giá các mặt hàng xuất khẩu của VN trở nên cạnh tranh hơn.

* Chính sách thuế ở TP.Hà Nội và TP.HCM khác nhau



Sáng 31/10/2001, Cục Hải quan và Cục Thuế TP.HCM đã có cuộc gặp với các doanh nghiệp để giải đáp các thắc mắc : về các chính sách trong sản xuất kinh doanh và hoạt động xuất nhập khẩu của doanh nghiệp. Có một doanh nghiệp ngành ngân hàng đã nêu thắc mắc : các khoản chi phí tài trợ mang tính chất quảng cáo; các khoản chi phí hội nghị, cập nhật thông tin định kỳ do các tổ chức phi lợi nhuận tổ chức (có phiếu thu) và các khoản chi phí hỗ trợ nhân viên nước ngoài làm việc tại Việt Nam như chi phí cho nhân viên nấu ăn, bảo vệ... tại Hà Nội thì được xác định là chi phí hợp lý, nhưng ở TP.HCM cán bộ thuế không chấp nhận là hợp lý. Vì sao vậy ?

Đối với các khoản thu nhập bằng hiện vật thưởng cho một số cá nhân có thành tích cao trong công việc hay có sáng kiến nâng cao hiệu quả công việc, chất lượng sản phẩm, dịch vụ tại TP.HCM cán bộ thuế áp dụng thuế thu nhập thường xuyên, nhưng ở Hà Nội các khoản thu nhập này lại được áp dụng thuế thu nhập không thường xuyên. Những cách áp dụng khác nhau này dựa trên cơ sở nào ? Đại diện Cục Thuế TP.HCM đã đề nghị doanh nghiệp nêu kiến nghị trên đến Tổng cục Thuế để được giải đáp.

TIN TỨC VIỆT NAM

* Thủ tục đối với hàng xuất khẩu được áp dụng thuế giá trị gia tăng 0%

Theo hướng dẫn của Bộ Tài chính ngày 26/10, đối với hợp đồng bán hàng hoá ký với nước ngoài (kể cả hoạt động mua bán hàng trên bộ với Trung Quốc, Lào, Campuchia), để được hưởng thuế giá trị gia tăng 0% khi xuất khẩu, cơ sở kinh doanh nộp thuế giá trị gia tăng theo phương pháp khấu trừ thuế phải có hợp đồng ký với thương nhân nước ngoài (bao gồm cả điện báo, telex, fax, thư điện tử...). Trường hợp đã xuất hàng qua biên giới đường bộ, từ 01/1/2001 - 01/10/2001 nếu các cơ sở kinh doanh không lập hợp đồng mua bán bằng văn bản nhưng có đầy đủ các thủ tục khác (xác nhận hàng thực xuất) thì cũng được áp dụng thuế suất 0%. Ngoài ra, hồ sơ xin áp dụng thuế 0% còn có xác nhận hàng thực xuất của cơ quan hải quan, hoá đơn giá trị gia tăng lập cho hàng xuất khẩu, chứng từ thanh toán... Các trường hợp xuất khẩu hàng hoá không đủ chứng từ trên, không được áp dụng thuế xuất 0%.

* Giá chào gạo xuất khẩu Việt Nam tăng đã đẩy khách hàng sang Thái Lan



Lượng gạo dự trữ khu vực Đồng bằng sông Cửu Long ở mức thấp đã đẩy giá chào gạo xuất khẩu của Việt Nam cao hơn Thái Lan trong những tuần gần đây và khách hàng đã chuyển sang nguồn cung rẻ hơn. Các nhà giao dịch cho biết, nhiều khách hàng đã chuyển kế hoạch gạo mua sang Thái Lan bởi giá rẻ và nguồn cung dồi dào. Giá chào bán gạo 5% tấm trong tuần này được báo ở mức 185-186 USD/tấn, FOB cảng Sài Gòn so với mức 180 USD tấn tuần trước. Gạo 25% tấm đã tăng lên mức 166 USD/tấn so với mức giá 160-163 USD/tấn một tuần trước đây. Một nhà buôn tại TP.HCM cho biết giá chào xuất khẩu quá cao là do giá gạo bán trong nước tăng lên và điều này không những tác động đến nhu cầu mua mà còn khiến một số nhà xuất khẩu thua lỗ đôi chút khi ký các hợp đồng xuất khẩu khoảng 1 tháng trước.
Một công ty xuất khẩu gạo Nhà nước cho biết ngoài lý do là nguồn tạm trữ thấp một số nhà máy xay xát tại Đồng Bằng sông Cửu Long đã tạm ngừng hoạt động do tình hình lũ lụt. Tình trạng cung thấp sẽ tiếp tục kéo dài đến tháng 2 năm sau khi các nông dân Nam Bộ thu hoạch vụ đông xuân năng suất cao. Reuters



* Từ ngày 1/12: giảm giá cước điện thoại chiều đi quốc tế

Ngày 30/10, Tổng cục trưởng Tổng cục Bưu điện đã ký quyết định số 897/QĐ-TCBĐ ban hành bảng cước mới điện thoại chiều đi quốc tế. Mức cước mới (chưa bao gồm thuế GTGT) sẽ bắt đầu thực hiện từ ngày 1/12/2001. Ví dụ, từ 7h-23h hàng ngày, gọi tự động đi Trung Quốc phút đầu sẽ là 2USD và mỗi block 6 giây tiếp theo sẽ 0,2USD; gọi tự động đi Pháp, phút đầu tính 2,1USD và cứ mỗi block 6 giây tiếp theo sẽ tính 0,21USD. Nếu khách hàng gọi tự động đi Mỹ thì phút đầu sẽ được tính 2 USD, mỗi block 6 giây tiếp theo sẽ được tính 0,2 USD...

Đối với các dịch vụ đặc biệt, ví dụ như đàm thoại có yêu cầu giấy mời đàm thoại, bưu điện sẽ thu cước 0,45 USD/cuộc. Các cuộc đàm thoại từ 23h - 7h ngày hôm sau giá sẽ giảm đi. Cước liên lạc quốc tế của các thuê bao fax và thuê bao truyền số liệu trong băng điện thoại tiêu chuẩn sẽ được áp dụng như đối với cước liên lạc điện thoại quốc tế theo các quy định tại bảng cước này.

TIN TỨC VIỆT NAM

* Tăng thuế suất nhập khẩu một số mặt hàng xăng dầu từ ngày 2/11

Ngày 31/10/2001, Bộ Tài chính ban hành quyết định số 110/2001/QĐ-BTC về sửa đổi bổ sung tên và thuế suất của mặt hàng thuộc nhóm 2710 đã quy định tại Quyết định 107/2001/QĐ-BTC ngày 18/10/2001 của Bộ Tài chính.

Theo đó, mặt hàng xăng các loại tăng thuế nhập khẩu từ 60% lên 70%; mặt hàng diesel tăng từ 20% lên 25%; mặt hàng dầu hoả thông dụng tăng từ 15% lên 20%; naptha, reformate và các chế phẩm khác để pha chế xăng tăng từ 60% lên 70%; condensate và các chế phẩm tương tự tăng từ 35% lên 45%. Thuế suất các mặt hàng còn lại vẫn giữ nguyên theo quyết định 105/2001/QĐ-BTC. Quyết định này có hiệu lực thi hành và áp dụng cho các tờ khai hàng nhập khẩu đã nộp cho cơ quan Hải quan từ ngày 2/11/2001.

* Hướng dẫn hoàn thuế tiêu thụ đặc biệt đối với thuốc lá điếu xuất khẩu

Ngày 29/10 Bộ Tài chính đã ra thông tư số 86/2001/TT-BTC hướng dẫn hoàn thuế tiêu thụ đặc biệt (TTĐB) đã nộp với thuốc lá điếu xuất khẩu. Theo đó, các cơ sở kinh doanh đã đăng ký thuế, có giấy phép kinh doanh thuốc lá điếu đã trực tiếp xuất khẩu thuốc lá điếu nhãn hiệu bản quyền nước ngoài tại Việt Nam, lá đối tượng được hoàn thuế TTĐB. Số thuế TTĐB đặc biệt được hoàn lại được xác định là số thuế TTĐB đã thu ở khâu sản xuất thuốc điếu, do cơ sở xuất khẩu mua trực tiếp từ chi nhánh thuốc lá nước ngoài tại Việt Nam, hoặc từ các cơ sở là nhà phân phối có hợp đồng mua trực tiếp thuốc lá của chi nhánh thuốc lá điếu của chi nhánh thuốc lá nước ngoài tại Việt Nam.

* Sản lượng muối giảm 550 nghìn tấn

Theo Bộ Nông nghiệp và Phát triển nông thôn, sản lượng muối năm nay sẽ tiếp tục giảm mạnh (khoảng 550.000 tấn) do thời tiết không thuận lợi và một số diện tích muối được chuyển sang nuôi trồng thủy sản. Đây là năm thứ hai liên tiếp sản lượng muối đạt thấp, chỉ bằng 68-70% những năm sản xuất trung bình.



Tổng công ty Muối cho biết, tính đến đầu tháng 11/2001, lượng muối nhập khẩu lên đến hơn 200.000 tấn nhưng giá muối trên thị trường lại đang cao ở mức kỷ lục kể từ năm 1986 đến nay. Ngành muối đã mua tới 80% tổng sản lượng muối trong dân nhưng phần dự trữ của các doanh nghiệp hiện chỉ có thể đáp ứng nhu cầu tiêu dùng trong một tháng. Một số ngành sử dụng muối công nghiệp chất lượng cao vẫn tiếp tục nhập khẩu cho tới khi dự án muối Quán Thẻ (Ninh Thuận) đi vào sản xuất.

Mục đích của việc mở chuyến bay này nhằm đáp ứng nhu cầu đi lại của hành khách Hải Phòng và vùng duyên hải Bắc bộ tới Đà Nẵng và các tỉnh miền Trung và miền Nam. Vietnam Airlines quyết định mở lại tuyến đường này vì nhu cầu khách ngày càng tăng...

* Từ 16/11, điều chỉnh, bổ sung giá tối thiểu một số mặt hàng nhập khẩu

Từ ngày 1/11/2001, Tổng cục Hải quan đã ban hành quyết định sửa đổi, bổ sung giá tối thiểu các mặt hàng không thuộc danh mục mặt hàng Nhà nước quản lý giá. Theo

đó, điều chỉnh giá tối thiểu một số mặt hàng quy định tại bảng giá ban hành kèm theo Quyết định số 177/2001/QĐ-TCHQ ngày 14/3/2001 của Tổng cục trưởng Tổng cục Hải quan và bổ sung giá tối thiểu các mặt hàng phát sinh. Giá tối thiểu các mặt hàng điều chỉnh tại quyết định này thay thế giá tối thiểu các mặt hàng cùng loại quy định tại bảng giá ban hành kèm theo Quyết định số 177/2001/QĐ-TCHQ ngày 14/3/2001.

Quyết định trên điều chỉnh, bổ sung giá tối thiểu của gần 50 mặt hàng gồm các mặt hàng sữa, bánh kẹo, lá thuốc lá, một số loại mỹ phẩm, máy tính và phụ tùng máy tính, một số mặt hàng điện, điện tử, ô tô, xe máy, phụ tùng xe ô tô, xe đạp... Quyết định trên có hiệu lực từ 16/11/2001.

* Thành lập ban chỉ đạo chương trình hỗ trợ kỹ thuật thực thi Hiệp định thương mại Việt - Mỹ



Ngày 1/11, Phó Thủ tướng Nguyễn Mạnh Cầm đã ký quyết định thành lập ban chỉ đạo chương trình hỗ trợ kỹ thuật thực thi Hiệp định thương mại Việt - Mỹ. Ông Nguyễn Quốc Huy, phó chủ nhiệm Văn phòng Chính phủ - được cử làm trưởng ban và ông Hà Hùng Cường, Thứ trưởng Bộ Tư pháp, làm phó ban.

Bộ Thương mại thông báo, kể từ ngày 6/11 năm 2001, các phòng quản lý xuất nhập khẩu thuộc Bộ Thương mại bắt đầu ngừng cấp phép xuất khẩu (E/L) tự động đối với mặt hàng áo len (Cat 5) xuất khẩu sang thị trường EU. Trường hợp các lô hàng đã xuất khẩu trước ngày 6/11 năm 2001 (ngày ký vận đơn) nhưng chưa làm thủ tục xin E/L, sẽ được cấp E/L cho tới hết ngày 9/11/2001.

* Cơ hội mới cho xuất khẩu cà phê

Theo Tổng công ty Cà phê Việt Nam, dự kiến từ 2002 Tây Ban Nha sẽ nhập khoảng 70-80.000 tấn cà phê chất lượng cao của Việt Nam. Theo thoả thuận, Tây Ban Nha sẽ cung ứng vốn để Việt Nam nhập thiết bị chế biến cà phê, Việt Nam sẽ thanh toán thông qua việc nán cà phê cho Tây Ban Nha. Hà Lan cũng sẽ nhập của Việt Nam khoảng 150.000 tấn cà phê cho vụ 2001 - 2002. Đồng thời, tập đoàn chuyên rang xay, chế biến cà phê thành phẩm của Hà Lan cũng đã làm việc với Việt Nam về việc xuất khẩu sang thị trường Đông Âu và tiêu thụ tại Hà Lan.

* Xúc tiến thương mại: Còn làm theo kiểu nghiệp dư

Thời gian qua, các tổ chức xúc tiến thương mại (XTTM) tại Việt Nam hầu hết tập trung vào việc tổ chức các đoàn đi hội chợ, triển lãm, giới thiệu hàng hoá...nhưng lại yếu trong việc quảng bá thương hiệu và không có hệ thống cung cấp thông tin chuyên nghiệp. Theo bà Phạm Thị Kim Hồng - Giám đốc Sở Thương mại TP.HCM, mỗi lần đi hội chợ các doanh nghiệp Việt Nam chưa biết liên kết lại với nhau để làm một gian hàng thật chuyên nghiệp quảng bá cho thương hiệu hàng Việt Nam. Mỗi doanh nghiệp một mặt hàng, hàng gì cũng có nhưng không chuyên nên không thể cạnh tranh được với các sản phẩm cùng loại của Trung Quốc, Thái Lan...

Bên cạnh đó, nhiều doanh nhân cho rằng tổ chức XTTM của Việt Nam còn chưa rõ ràng về mặt cơ chế. Những hoạt động XTTM hỗ trợ doanh nghiệp thuộc Chính phủ, cơ quan quản lý nhà nước có thu hay không thu tiền của doanh nghiệp? Hay các cơ quan này cũng chỉ là một doanh nghiệp hoạt động XTTM có thu lợi nhuận...? Với thực tế như hiện nay, dễ xảy ra tình trạng “nhà nhà làm xúc tiến thương mại”, các doanh nghiệp tự tổ chức đoàn đi tham gia hội chợ, khảo sát thị trường nước ngoài...rồi thu tiền vô tội vạ.

TIN TỨC VIỆT NAM

* Việt Nam là thị trường an toàn nhất



Theo kết quả điều tra của Tổ chức tư vấn rủi ro về kinh tế và chính trị (PERC) đối với 90 công ty du lịch và khách sạn về sự an toàn của các môi trường đầu tư trong khu vực châu A'-Thái Bình Dương, Việt Nam được coi là nơi an toàn nhất cho đầu tư trong số những nước được khảo sát trong khu vực. Việt Nam không chỉ có lợi thế về các mặt: giá nhân công rẻ, một nền kinh tế thị trường chưa phát triển với nhiều khoảng trống, một hệ thống chính sách có định hướng cởi mở... mà còn có một lợi thế có tầm quan trọng hàng đầu đó là sự ổn định về chính trị, tạo sự an toàn cho các nhà đầu tư. Các doanh nhân nước ngoài đang làm ăn tại Việt Nam cũng công nhận điều này.

* Hội thảo xuất khẩu thuỷ sản sang Mỹ

Dự kiến, Hội thảo do Tổ chức thực phẩm và thuốc Hoa Kỳ (FDA) sẽ tổ chức ngày 20-21/11, tại TP.HCM, với sự tham gia của Global Aquaculture Alliance và chuỗi nhà hàng hải sản Red Lobster. Hội thảo nhằm giúp các nhà XK và chế biến hải sản Việt Nam hiểu biết thêm về quy định NK của thị trường Mỹ, các thương vụ XK hải sản được thực hiện thuận lợi. FDA sẽ trình bày 3 chủ đề chính: làm thế nào để hàng hải sản được Hải quan Hoa Kỳ chấp thuận, chuẩn bị cho sự giám định của FDA, tránh hàng hải sản không bị thẩm vấn tại các cảng và tránh bị "giam hàng. Global Aquaculture sẽ trình bày về vấn đề hoàn thiện chất lượng hải sản nuôi. Đại diện Red Lobster trao đổi về bán hàng cho các nhà buôn hải sản lớn của Mỹ



* Tin vắn trong nước

* Từ ngày 1/11: Cấm lưu thông, tiêu thụ xăng pha chì

Theo quyết định của Bộ Thương mại, từ ngày 1/11/2001, các sản phẩm pha chì sẽ bị cấm lưu thông, tiêu thụ dưới mọi hình thức trên thị trường Việt Nam. Lượng xăng pha chì phục vụ nhu cầu quốc phòng, an ninh chỉ được phép tiêu thụ trong nội bộ ngành, không được phép bán ra thị trường. Để thực hiện quyết định này, Bộ Thương mại yêu cầu các doanh nghiệp nhập khẩu kinh doanh xăng dầu đảm bảo đủ nguồn xăng không pha chì cung cấp cho thị trường nội địa, đồng thời có biện pháp quản lý thích hợp về nguồn, giá bán, chất lượng xăng bán ra trên thị trường.

* Vietnam Airlines: mở lại đường bay Hải Phòng - Đà Nẵng - thành phố Hồ Chí Minh

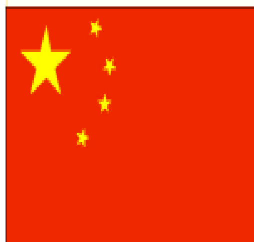
Ngày 03/11, tại sân bay Cát Bi, Tổng công ty Hàng không Việt Nam chính thức mở lại tuyến bay Hải Phòng - Đà Nẵng - thành phố Hồ Chí Minh và ngược lại với tần suất 3 chuyến/tuần vào các ngày thứ 3, thứ 5, thứ 7 bằng máy bay A320.

* Vinalines ra mắt trang web

Tổng công ty Hàng Hải Việt Nam (Vinalines) vừa cho ra mắt trang web tại địa chỉ http://www.vinalines.com.vn. Trên trang web này có hướng dẫn lịch tàu chuyến cho tuyến đi nội địa.

TIN TỨC VIỆT NAM

* Trung Quốc sẽ chỉ nhập cao su Việt Nam theo đường chính ngạch



Bộ Thương mại cho biết, tới đây Trung Quốc sẽ chỉ nhập cao su của Việt Nam theo đường chính ngạch. Hiện nay, phía Trung Quốc đã bắt đầu hạn chế và sẽ tiến tới ngừng hẳn việc nhập khẩu cao su Việt Nam theo đường tiểu ngạch. Việc cấp quota nhập khẩu cao su chính ngạch cũng rất hạn chế. Thực tế, xuất khẩu cao su sang Trung Quốc đang ngày càng khó khăn. Giá xuất khẩu cao su Việt Nam sang Trung Quốc đã giảm từ 5.400 NDT/tấn xuống còn 4.410 NDT/tấn, lượng xuất cũng giảm từ 1.000 - 1.500 tấn/tháng. Hiện nay, Việt Nam còn xuất được nhiều cao su sang Trung Quốc là do tận dụng được sự thông thoáng giữa cơ chế chính sách quản lý của Trung ương và địa phương phía bạn. Trong khi Trung Quốc vẫn còn tín nhiệm và có nhu cầu cao đối với mặt hàng cao su Việt Nam, ngay từ bây giờ các doanh nghiệp Việt Nam cần có biện pháp để ứng phó linh hoạt, kịp thời.

* Tin vắn trong nước

* Bảo Minh sẽ thực hiện bảo hiểm cho tôm nuôi

Hôm 1/11, lần đầu tiên diễn ra hội thảo bàn việc thực hiện bảo hiểm cho hoạt động nuôi trồng thuỷ sản do Trung tâm Nghiên cứu thuỷ sản 3 phối hợp với đại diện của FAO (Tổ chức nông lương thế giới) tại VN tổ chức tại Nha Trang, nhằm chuẩn bị triển khai dự án bảo hiểm tôm nuôi tại VN. Theo đại diện công ty bảo hiểm Bảo Minh, đơn vị duy nhất hiện nay được Nhà nước giao thực hiện bảo hiểm này cho người sản xuất, bảo hiểm nuôi tôm là một nghiệp vụ mới, hoàn toàn xa lạ với thị trường VN do khả năng tổn thất của tôm nuôi rất cao vì nhiều nguyên nhân như : do thiên tai, các loại dịch bệnh từ vật nuôi và môi trường; thiếu kiến thức và sự kiểm soát thực hiện đúng quy trình khoa học kỹ thuật nuôi.

TIN TỨC THẾ GIỚI

* OPEC có thể giảm sản lượng hơn 1 triệu thùng mỗi ngày



OPEC có thể giảm sản lượng khai thác dầu hơn 1 triệu thùng một ngày, tức là gấp 2 số lượng mà các thành viên như Indonesia đề nghị vào tháng trước. Ông Ali Rodriguez, Tổng thư ký của OPEC cho biết việc OPEC giảm mạnh hơn nữa sản lượng dầu khai thác là điều hoàn toàn có thể, sau khi giá dầu tại New York giảm xuống mức thấp nhất trong 2 năm qua (dưới 20 USD/thùng). Tuy nhiên, ông cho rằng các nước sản xuất dầu ngoài OPEC cũng cần phải giảm sản lượng để tăng giá dầu trên thế giới. Theo ông Rodriguez "Nếu OPEC giảm sản lượng và các nước ngoài OPEC lại tăng sản xuất thì những nỗ lực của chúng tôi là vô nghĩa". Trong năm nay, OPEC đã 3 lần giảm hạn mức khai thác, tổng mức giảm là 13%. Tuy vậy, tháng 10 các nước OPEC đã sản xuất đã vượt quá 850.000 thùng/ngày so với giới hạn khai khác , theo số liệu của PetroLogistics, và vượt 1,26 triệu thùng/ ngày trong tháng 9, theo International Energy Agency (IEA). Theo một chuyên gia cho biết, các nước trong OPEC chưa thực hiện nghiêm túc hạn mức khai khác. Nigieria, Venezuela và Indonesia là những nước thường vi phạm hạn mức này. Các nước thành viên OPEC sẽ họp vào tuần tới tại Vienna để quyết định về việc giảm sản lượng. IEA tháng trước dự đoán nhu cầu dầu trên thế giới đã giảm thấp nhất trong 17 năm qua sau sự kiện ngày 11/9.

* Nigeria tìm mua 1,5 triệu tấn gạo

Đại sứ Nigeria tại Thái Lan cho biết nước này có thể sẽ nhập khẩu 1,5 triệu tấn gạo loại gạo đồ 5% và 100% của Thái Lan trong năm 2002, trong đó hai phần ba là mua của Thái Lan. Gạo đồ là loại gạo đã qua chế biến qua nước sôi, tiêu thụ khá nhiều ở châu Phi.

Thái Lan hiện là nước xuất khẩu hàng đầu vào Nigeria, với số lượng là 1 triệu tấn năm 1999 và 800.000 tấn năm 2000. Tuy nhiên hiện Thái Lan đang vấp phải sự cạnh tranh mạnh từ Việt Nam và Ấn Độ trong việc cung cấp gạo chín cho Nigeria, một loại gạo rất được ưa chuộng tại nước này.

Việt Nam đang cố gắng thâm nhập vào thị trường mới này trong khi Ấn Độ đang chào bán gạo đồ 100% với giá 40 USD/tấn, giá FOB, thấp hơn giá gạo Thái Lan do có sự hỗ trợ của chính phủ. (Brecorder)

* Tỷ lệ thất nghiệp Mỹ tăng lên 5,4% trong tháng 10

Chính phủ Mỹ cho biết số người thất nghiệp ở Mỹ đã tăng mạnh trong tháng 10, sau tác động của vụ khủng bố ngày 11/9. Bộ Lao động Mỹ cho biết tỷ lệ thất nghiệp tăng từ 4,9% trong tháng 9 lên 5,4% trong tháng 10, tỷ lệ tăng tính theo tháng cao nhất trong 21 năm qua. Trong tháng 10, số người thất nghiệp đã tăng thêm 732.000 người, nâng tổng số người thất nghiệp lên 7,7 triệu người. Việc cắt giảm nhân viên trong tháng 10 đã diễn ra trong hầu hết các nhóm ngành công nghiệp, đặc biệt là trong lĩnh vực dịch vụ và sản xuất.

Các ngành công nghiệp dịch vụ đã giảm 110.000 việc làm trong tháng 10, "mức giảm lớn nhất trong lịch sử ngành này". Trong khi đó, các ngành trong lĩnh vực sản xuất đã giảm 142.000 người trong tháng 10, tháng thứ 15 liên tiếp cắt giảm việc làm.

Kể từ sau vụ khủng bố ngày 11/09, chỉ số lòng tin tiêu dùng của dân Mỹ đã có chiều hướng sụt giảm mạnh và được công bố là đang ở mức thấp nhất kể từ tháng 2 năm 1994.

VẤN ĐỀ - SỰ KIỆN

* Vụ kiện chống độc quyền của Microsoft đã được dàn xếp

Microsoft và Bộ Tư pháp Mỹ ngày 2/11 đã công bố thoả thuận đạt được trong vụ kiện chống độc quyền của Microsoft vốn đã kéo dài 3 năm nay. Người khổng lồ phần mềm chấp nhận những giới hạn về hoạt động kinh doanh nhưng đã tránh được những hình phạt nặng hơn của cơ quan tư pháp Mỹ. Thỏa thuận này, khi được thẩm phán liên bang phê chuẩn, sẽ trao cho các công ty sản xuất máy tính quyền tự do cài đặt các phần mềm khác, không phải của Microsoft. Đồng thời, Microsoft sẽ phải chia sẻ thông tin về các giao diện thiết kế của Windows với các hãng phần mềm khác.

Chủ tịch Microsoft Bill Gates cho rằng thoả thuận này "công bằng và hợp lý", còn Tổng chưởng lý John Ashcroft coi đây là sự chấm dứt "hoạt động trái phép" của Microsoft.



Thỏa thuận này được coi có tính đột phá nhằm "định lại các nguyên tắc kinh doanh của các công ty máy tính mà qua đó khách hàng có thể tự do lựa chọn các phần mềm cài đặt, không phải chỉ các phần mềm được lựa chọn trước của Microsoft". Phán quyết của Bộ Tư pháp Mỹ cũng có nghĩa là các nhà sản xuất máy tính có thể hợp tác với các công ty phần mềm khác để phát triển và cài đặt các chương trình chạy dưới hệ điều hành Windows. Ngoài ra, Microsoft cũng phải thay đổi hệ điều hành mới Windows XP trong vòng một vài tháng tới để người dùng có thể tự do lựa chọn xoá các phần mềm đã cài đặt hoặc cài đặt các phần mềm mới có cùng chức năng của các hãng khác. Microsost cũng không được phép ký các thoả thuận với các công ty phần mềm hoặc phần cứng khác về việc hỗ trợ độc quyền cho hệ điều hành Windows trong quá trình phát triển sản phẩm mới của các công ty này.

* Thái Lan sẽ ưu đãi thuế cho hàng Việt Nam

Các quan chức của Bộ Ngoại giao Thái Lan ngày 31/10 cho biết, nội các Thái Lan đã thông qua biểu thuế ưu đãi đặc biệt từ 0 đến 5% cho ít nhất 161 mặt hàng nông sản, công nghiệp sơ chế và công nghiệp được nhập từ Lào, Campuchia, Mianma và Việt Nam dự kiến vào đầu năm tới.

Trong số những mặt hàng được hưởng mức thuế nhập khẩu ưu đãi của Thái Lan nói trên, có 16 mặt hàng nhập từ Việt Nam, 24 mặt hàng từ Lào, 46 mặt hàng từ Campuchia và 72 mặt hàng từ Mianma. Theo hãng tin Kyodo, nhằm giúp đẩy nhanh quá trình phục hồi kinh tế khu vực và thu hẹp khoảng cách giữa các thành viên trong Hiệp hội các quốc gia Đông Nam A' (ASEAN) 6 nước gồm Brunei, Indonesia, Malaysia, Philippine, Singapore và Thái Lan đã thoả thuận sẽ đơn phương dành mức thuế ưu đãi cho 4 thành viên mới từ ngày 1/1/2002.

* Các ngân hàng Trung Quốc đang trong cơn khủng hoảng nợ

Một bản báo cáo của công ty Ernst & Young đã cho biết gần một nửa các khoản cho vay của tất cả các ngân hàng Trung Quốc có thể không đòi được.

Thông báo này được đưa ra trước một cuộc họp tại Bắc Kinh hôm thứ Năm (1/11), nơi các quan chức Trung Quốc hy vọng sẽ giải quyết được vấn đề này bằng cách cho phép bán giảm giá các khoản nợ này cho các ngân hàng đầu tư nước ngoài. Điều này có nghĩa là các ngân hàng nước ngoài sẽ có

thể nắm phần lớn tài sản trong nhiều doanh nghiệp quốc doanh của Trung Quốc.

Tuy nhiên, các số liệu của công ty Ernst & Young lại mâu thuẫn với các con số chính thức của phía Trung Quốc. Trung Quốc công bố số nợ xấu của 4 ngân hàng nhà nước chủ chốt là gần 27%. Bốn ngân hàng này, bao gồm Ngân hàng Xây dựng Trung Quốc, Ngân hàng Công nghiệp và Thương mại Trung Quốc, Ngân hàng Nông nghiệp Trung Quốc và Ngân hàng Trung Quốc, chiếm hơn 70% khoản cho vay và 80% tiền gửi trong cả nước. BBC

* Kinh tế Mỹ tiếp tục suy giảm



Theo số liệu do Bộ Thương mại Mỹ công bố ngày 31/10, Tổng sản phẩm quốc nội (GDP) trong quý 3/2001 giảm 0,4%, so với mức tăng 0,3% trong quý 2. Đây lần giảm đầu tiên kể từ năm 1993 và là lần giảm nhanh nhất kể từ năm 1991. Chỉ số lòng tin của người tiêu dùng Mỹ chỉ tăng 1,2%, mức tăng thấp nhất kể từ năm 1993. Mặc dù mức giảm GDP trong quý 3 thấp hơn so với mức dự đoán 1% của Phố Wall nhưng các nhà kinh tế vẫn cho rằng GDP sẽ tiếp tục giảm mạnh trong quý 4/2001 và như vậy với hai quý tăng trưởng âm liên tiếp, kinh tế Mỹ sẽ chính thức rơi vào suy thoái.

Tổng thống Mỹ Bush nhận định rằng số liệu trên chứng tỏ sự kiện ngày 11/9 thật sự đã làm nước Mỹ choáng váng. Ông Bush đã kêu gọi các nghị sĩ Mỹ nhanh chóng thông qua kế hoạch kích thích kinh tế cả gói trị giá 100 tỷ USD với trọng tâm là chương trình cắt giảm thuế, tăng chi tiêu nhằm phục hồi kinh tế. Bộ trưởng Tài chính Mỹ Paul Onail cũng cho rằng GDP trong quý 4/2001 vẫn có khả năng tăng trở lại nếu các nghị sĩ Mỹ nhanh chóng thông qua kế hoạch kích thích kinh tế này. Reuters

* Đài Loan giảm thuế nhập khẩu đối với 5000 mặt hàng để chuẩn bị gia nhập WTO



Hôm 31/10, các quan chức của chính quyền Đài Loan cho biết, họ đã thông qua kế hoạch cắt giảm thuế nhập khẩu đối với khoảng 5000 mặt hàng để chuẩn bị cho việc gia nhập Tổ chức Thương mại Thế giới (WTO), dự kiến vào tháng 3 năm tới. Theo kế hoạch này, tỷ lệ thuế trung bình đối với hơn 5000 sản phẩm sẽ được giảm từ 8,20% xuống còn 7,08% trong năm đầu tiên Đài Loan gia nhập WTO.

Theo chương trình giảm thuế đã được thông qua, thuế quan trung bình đối với các sản phẩm nông nghiệp và các hàng hoá công nghiệp sẽ được giảm từ 20,02% và 6,03% xuống còn tương ứng 14,01% và 5,78% vào năm đầu tiên Đài Loan gia nhập WTO và dự kiến đến năm 2004 sẽ giảm xuống còn 12,86% và 4,15%. AFP

Tổng quan kinh tế tháng 10 và 10 tháng đầu năm 2001

Năm 2001, kinh tế Việt Nam vẫn tiếp tục duy trì nhịp độ phát triển khá. Tuy có nhiều tác động khách quan không thuận do kinh tế thế giới giảm sút, thị trường xuất khẩu bị thu hẹp, thiên tai xảy ra trên nhiều vùng trong cả nước, đặc biệt lũ lụt ở đồng bằng sông Cửu Long gây thiệt hại lớn và ảnh hưởng đến sản xuất, thu hút vốn đầu tư và đời sống của nhân dân.

Tốc độ tăng trưởng kinh tế, dự báo tuy đạt thấp hơn chỉ tiêu Quốc hội khoá X đề ra, nhưng tăng nhiều so với năm 2000 và cao hơn mức đạt được của các nước trong khu vực.



Mặc dù còn chịu ảnh hưởng của tình hình kinh tế suy giảm ở nhiều nước trên thế giới và nạn lũ lụt lớn tại nhiều tỉnh ở miền Nam, nhưng hoạt động kinh tế tháng 10 đã đạt được sự tiến bộ lớn. So với tháng 9/2001, sản xuất công nghiệp tăng 5,5%, xuất khẩu tăng 13,5%, bán lẻ thị trường nội địa tăng 1,2%, thu ngân sách tăng 0,8%, nhiều khoản chi ngân sách và chi đầu tư phát triển toàn xã hội đều cao hơn tháng trước từ 3,1-7%. Tuy nhiên, đã xuất hiện sản phẩm công nghiệp khó tiêu thụ, lũ lụt kéo dài trở ngại cho việc sản xuất vụ đông xuân ở các tỉnh Nam Bộ, việc giải phóng mặt bằng vẫn trì trệ, trong đó Hà Nội mới đạt khoảng 23% kế hoạch năm.

Sau 10 tháng, GDP ước tăng gần 7%, sản xuất công nghiệp tăng 14,5%, đạt 187.999 tỷ đồng, trong đó công nghiệp quốc doanh Nhà nước đạt 76.854 tỷ đồng, tăng 12,6%, công nghiệp ngoài quốc doanh đạt 44.102 tỷ đồng, tăng 19,7%, khu vực có vốn đầu tư nước ngoài đạt 67.044 tỷ đồng, tăng 13,4% ...

Giá trị sản xuất nông nghiệp thực hiện được bằng 80% kế hoạch năm, do giá 3/4 mặt hàng nông sản chủ lực giảm so với năm trước từ 1,8-27%, tập trung chủ yếu vào các mặt hàng xuất khẩu như gạo, cà phê, hạt tiêu, hạt điều, chè,... Sản xuất thủy sản có độ tăng trưởng cao, đạt 15,5% tạo điều kiện cho xuất khẩu mặt hàng này tăng 30,4%. Đầu tư xây dựng cơ bản vẫn là lĩnh vực trì trệ nhất trong 10 tháng qua, tổng nguồn vốn xây dựng cơ bản đến nay mới đạt khoảng 60%, trong đó riêng nguồn vốn tín dụng đầu tư phát triển của Nhà nước mới đạt 45,8%. Nguồn vốn ODA sau 10 tháng cấp phép mới 361 dự án với số vốn đăng ký 1,94 tỷ USD, tăng 218% so cùng kỳ năm trước, đồng thời tăng vốn cho 161 dự án với số vốn tăng thêm 500 triệu USD.

Xuất khẩu 10 tháng đạt 12,710 tỷ USD, bằng 75,8% kế hoạch năm và chỉ tăng 7,2%, trong đó khu vực có vốn ĐTNN chỉ tăng khoảng 3,4%. Nhập khẩu đạt 12,988 tỷ USD, bằng 73% kế hoạch năm và chỉ tăng 2,8%. Đáng lưu ý là nhập khẩu một số mặt hàng cao cấp tăng cao như ôtô và linh kiện ôtô (tăng 94%), xe gắn máy tăng 50% ... trong khi phân bón và phụ kiện phục vụ sản xuất lại giảm 12,8-34,7% so cùng kỳ năm 2000.

Lưu chuyển hàng hóa bán lẻ và dịch vụ 10 tháng tăng khoảng 8,2%, trong đó lĩnh vực du lịch tăng 15,3% và khu vực nông thôn miền núi chỉ tăng khoảng 6%, giá tiêu dùng vẫn giảm 0,4% so với đầu năm. Lưu thông

tiền tệ tăng chậm, khả năng thiếu nội tệ trong những tháng cuối năm đã xuất hiện, tỷ giá VND/USD tiếp tục tăng trong tầm kiểm soát của ngân hàng. Để đạt độ tăng trưởng cả năm 7,1%, nhiều khâu, nhiều mặt phải có sự chuyển biến rõ rệt hơn, đặc biệt là xuất khẩu.

Các hoạt động văn hoá-xã hội, công tác xoá đói giảm nghèo, giải quyết việc làm, giáo dục đào tạo... đạt được nhiều kết quả, trật tự an toàn xã hội được bảo đảm.



Những kết quả đạt được làm tăng đáng kể năng lực và trình độ sản xuất của nền kinh tế, phát huy tính năng động và khả năng thích nghi tốt hơn với những biến động của thị trường trong nước và quốc tế. Chính phủ khẳng định nhiệm vụ của những tháng cuối năm rất nặng nề và yêu cầu các bộ, ngành và địa phương tiếp tục triển khai các giải pháp, chỉ đạo sản xuất, xuất khẩu và đầu tư xây dựng cơ bản, thực hiện cải cách hành chính Nhà nước đi vào chiều sâu, giữ vững ổn định an ninh, trật tự xã hội, đấu tranh bài trừ các tệ nạn xã hội, theo sát tình hình lũ lụt ở vùng đồng bằng sông Cửu Long để có biện pháp bảo vệ tính mạng, tài sản của nhân dân và của Nhà nước, có kế hoạch sớm khôi phục sản xuất và đời sống nhân dân sau lũ, đẩy nhanh tiến độ hoàn thành các đề án của Chính phủ trong Chương trình công tác năm 2001.

Chính phủ nhận định: tình hình nhiệm vụ kế hoạch ngân sách Nhà nước năm 2002 sẽ khó khăn hơn. Cụ thể, phải tập trung phấn đấu tạo được bước đột phá trên một số lĩnh vực quan trọng về nâng cao hiệu qủa, chất lượng và năng lực cạnh tranh của nền kinh tế, sắp xếp, đổi mới và phát triển khu vực doanh nghiệp Nhà nước, huy động vốn đầu tư từ các thành phần kinh tế, đầu tư hợp lý để chuyển đổi mạnh cơ cấu kinh tế, ứng dụng khoa học công nghệ vào sản xuất và dịch vụ, nâng cao chất lượng nguồn nhân lực, thực hiện có hiệu quả công tác xoá đói giảm nghèo và giải quyết cơ bản một số vấn đề xã hội bức xúc.

Chính phủ nhất trí đặt quyết tâm thực hiện thành công các chỉ tiêu phát triển kinh tế - xã hội đã được Đại hội IX của Đảng Cộng sản Việt Nam thông qua. Chính phủ cũng đúc kết kinh nghiệm của 5 năm qua để áp dụng cho 5 năm tới, đặc biệt là các bài học về phát huy nội lực, xây dựng cơ chế, chính sách giải phóng năng lực sản xuất, phát huy sức mạnh của toàn dân tộc để phát triển đất nước.

XUẤT NHẬP KHẨU

Cần tiếp tục những nỗ lực trong tìm kiếm thị trường xuất khẩu mới

Mặc dù Chính phủ đã cho áp dụng nhiều giải pháp kích thích xuất khẩu (XK) nhưng cho đến nay, thành quả thu được từ việc khai phá những thị trường XK mới còn rất khiêm tốn. Theo báo cáo mới nhất của Bộ Thương mại, ngoài Mỹ, Nhật, các nước Liên minh châu Âu (EU), có tới 14 thị trường XK của Việt Nam đạt tốc độ tăng trưởng thấp hơn nhiều so với cùng kỳ năm ngoái, cụ thể như Australia, Tây Ban Nha, Thổ Nhĩ Kỳ, Thụy Điển, Nauy,...

Trong 10 tháng năm nay, cho dù khối lượng hàng XK tăng khá, song kim ngạch XK lại có xu hướng giảm đi, chẳng hạn như dầu thô (giảm 420 triệu USD), cà phê (giảm 240 triệu USD), hạt tiêu (giảm 130 triệu USD) so với cùng kỳ năm ngoái. Các mặt hàng XK giảm tuyệt đối cả về khối lượng lẫn kim ngạch là chè, hàng thủ công mỹ nghệ, hàng điện tử, linh kiện máy vi tính,...

Nguyên nhân khách quan là do một số nền kinh tế lớn tăng trưởng chậm, thậm chí có dấu hiệu suy thoái đã góp phần làm giảm khả năng XK của Việt Nam nhưng cũng phải thừa nhận một thực tế là công tác xúc tiến thương mại ở cả cấp Chính phủ lẫn DN nhìn chung đều chưa đáp ứng được nhu cầu đẩy mạnh XK.

Tham tán thương mại Việt Nam tại Australia, bà Đinh Thị Mỹ Loan cho biết, quý I năm nay tuy kim ngạch XK của Việt Nam sang Australia tăng 50% nhưng giá trị của các mặt hàng XK phi dầu thô lại giảm sút, chỉ bằng 89%, so với cùng kỳ năm ngoái, trong đó mặt hàng bị giảm kim ngạch mạnh nhất là cà phê và giày dép. Theo bà Loan, để tăng thị phần cho hàng Việt Nam XK sang Australia, Chính phủ cần tạo môi trường pháp lý cụ thể cho các DN Việt Nam như làm việc với các Cơ quan kiểm dịch Australia (AQIS) để tạo điều kiện dễ dàng cho việc XK thuỷ sản và rau quả Việt Nam sang thị trường này. Vừa qua, do chưa có giấy phép AQIS, một số cơ hội để XK rau quả đã bị bỏ lỡ.



Còn theo ông Nguyễn Văn Bình, Tham tán thương mại Việt Nam tại Mỹ, để tiếp cận thị trường Mỹ cần phải làm ăn có hệ thống. Ngân hàng dịch vụ, bảo hiểm, tài chính phải đi theo chứ không phải riêng gì Bộ Thương mại. Liên quan tới chính sách giá, ông Vũ Văn Quý, TTTM Việt Nam tại Thổ Nhĩ Kỳ nhận xét, mỗi năm thị trường này có thể nhập 300.000 - 500.000 tấn than antraxit dùng cho các nhà máy nhiệt điện và khoảng 100.000 - 500.000 tấn gạo. Tuy nhiên, theo ông Quý, ngoài sự năng động trong tiếp thị thì cần phải có chính sách giá cả linh hoạt như chấp nhận hoà hoặc thậm chí phải bù lỗ trong 1 - 2 năm đầu thì mới có thể khai thông, mở rộng thị trường mới này.

Công bằng mà nói, tình trạng tăng trưởng chậm của các thị trường XK không chỉ do môi trường pháp lý chưa thuận lợi mà còn xuất phát từ sức ỳ của DN. Ông Nguyễn Chí Tâm, Tham tán thương mại Việt Nam tại Nga không ít lần than phiền rằng, hàng Việt Nam qua Nga chủ yếu là hàng chợ, chất lượng không ổn định làm cho người tiêu dùng có ấn tượng chưa thật tốt về hàng Việt Nam. Hiện nay, kinh tế Nga đang phục hồi, tình trạng thiếu hàng đã hết, hàng hoá đi vào các siêu thị đòi hỏi chất lượng cao. Hơn nữa, theo ông Tâm, Nga đang có xu hướng phục hồi các cơ sở sản xuất cũ nếu các DN của ta đầu tư khai thác được vấn đề này sẽ làm tăng giá trị hàng XK sang Nga. Ví dụ, đưa chè dời sang đóng gói tại Nga thì thuế nhập khẩu chỉ 5%, trong khi chè gói thành phẩm thuế nhập khẩu tới 15%. Cũng về vấn đề này, ông Nguyễn Văn Thêm, TTTM Việt Nam tại Ba Lan bổ sung thêm, đối với thị trường XK nói chung các DN Việt Nam cần phải đến tận nơi để tìm hiểu. Riêng đối với Ba Lan, nếu có điều kiện, DN nên tham gia trưng bày hàng hoá Việt Nam tại Ba Lan.

Diễn đàn Kinh Doanh
Biz Forum Weekly
Số 3 ngày 07/11/2001

Những vướng mắc trong xét thưởng xuất khẩu nông sản

Theo Bộ Tài chính, sau 4 tháng thực hiện Quyết định 65/2001/QĐ - BTC (ngày 29/6/2001) về chính sách thưởng xuất khẩu (XK) các loại mặt hàng nông sản cà phê, gạo, thịt lợn, rau quả hộp, đến nay đã có gần 150 bộ hồ sơ của doanh nghiệp (DN) gửi đến đề nghị xét thưởng với tổng số tiền hơn 90 tỷ đồng. Tuy chỉ là giải pháp tình thế nhưng nhìn chung chính sách trợ giúp, khuyến khích XK đối với những mặt hàng giá cả biến động bất lợi, thị trường có nguy cơ bị thu hẹp do sự cạnh tranh quyết liệt, nhưng đã trở thành biện pháp tích cực, kịp thời từ phía Nhà nước giúp DN trụ vững trong giai đoạn khó khăn. Đại diện một công ty chuyên kinh doanh XNK nông sản cho biết, kim ngạch XK cà phê của công ty từ đầu năm đạt trên 20 triệu USD và tiền thưởng được lĩnh gần 4,5 tỷ đồng. Với số tiền thưởng này công ty bù đắp phần nào vào những khoản lỗ do cà phê rớt giá liên tục. Bên cạnh đó giúp công ty có thêm điều kiện mở rộng công tác xúc tiến thương mại như sẵn sàng chi thêm cho các khoản cử cán bộ ra nước ngoài đặt quan hệ, thăm dò thị trường, tìm kiếm đối tác...

Tuy nhiên, theo phản ánh của một số DN, hiện nay còn một số vướng mắc về thủ tục, hồ sơ xét thưởng gây chậm trễ cho quá trình giải quyết chế độ thưởng. Trao đổi với Trưởng ban Nông nghiệp và Hải sản, Cục Tài chính DN, Bộ Tài chính Phạm Phan Quang được biết, trong tổng số hồ sơ của DN gửi đến yêu cầu xét thưởng còn tồn vài chục bộ chưa giải quyết được do chưa đủ chứng từ hoặc phải chờ văn bản hướng dẫn tiếp. Lượng hồ sơ chưa được giải quyết tập trung nhiều nhất ở các DN XK hàng rau quả hộp. Theo Quyết định 65 chỉ đề cập chung chung đến loại mặt hàng rau quả hộp chứ không nêu rõ về chủng loại hay hình thức chế biến, đóng gói. Vậy với những thể loại như rau quả sơ chế (chỉ làm lạnh, ngâm tẩm, phơi khô...) đóng trong hộp giấy, túi nilon, chai lọ thủy tinh... thực tế XK với kim ngạch không lớn và không gặp khó khăn, có đợt xét thưởng không? Còn chờ hướng dẫn cụ thể của cấp trên!

Một vướng mắc nữa là việc xác định thời điểm XK hàng hóa. Trong nhiều bộ hồ sơ, trên tờ khai hải quan không ghi rõ ngày xác nhận đã làm thủ tục (tại ô 47) nên cán bộ xét thưởng không có căn cứ để xác định thời điểm XK hàng hóa đó có trong diện được thưởng hay không (Quyết định 65 quy định thưởng đối với hàng XK trong năm 2001). Ông Quang cho biết, hiện nay Bộ Tài chính đang kiến nghị Tổng cục Hải quan hướng dẫn các đơn vị cửa khẩu ghi rõ ngày làm thủ tục hải quan trên tờ khai hàng hóa XK, đặc biệt là hàng XK trong tháng 12/2001.

Một số DN kiến nghị, đối với những lô hàng XK sang Trung Quốc không nhất thiết yêu cầu DN phải nộp giấy xác nhận thanh toán của Ngân hàng trong bộ hồ sơ xét thưởng. Bởi có lượng lớn hàng nông sản xuất sang Trung Quốc là buôn bán biên mậu, không thực hiện thanh toán qua Ngân hàng. Tuy nhiên theo ý kiến của Bộ Tài chính thì nhất thiết phải có xác nhận của Ngân hàng để hạn chế tình trạng gian lận như xuất khống hay khai khống giá trên hợp đồng... Hơn nữa cũng nhằm chấn chỉnh phương thức buôn bán qua biên giới Trung Quốc, hạn chế việc DN bị đối tác lừa đảo do cách buôn bán qua tay tự do, không có tổ chức như thời gian qua.

Xung quanh vấn đề về chính sách thưởng cho XK hàng hoá thời gian qua dư luận cho rằng, đã phát sinh hiện tượng gian lận nhằm lợi dụng chính sách ưu đãi. Khi được

hỏi về vấn đề này, ông Quang cho biết: Đối với thủ tục, hồ sơ xét thưởng 4 loại mặt hàng nông sản là tương đối chặt chẽ, qua 4 tháng thực hiện chúng tôi chưa phát hiện hiện tượng gian lận nào. Một phần là vì vừa qua hầu hết mới xét duyệt hồ sơ hàng hóa XK trong 6 tháng đầu năm (hồ sơ XK hoàn tất trước khi có chủ trương thưởng trên kim ngạch XK). Trong thời gian 6 tháng cuối năm không loại trừ trường hợp gian lận khai khống giá trên hợp đồng để gia tăng mức tiền thưởng. Vì vậy, chúng tôi đang đề ra biện pháp quy định rõ chế độ thưởng phạt, cách thức thẩm định hồ sơ và sẽ phối hợp với vụ Ngân sách tiến hành kiểm tra cụ thể ở một số DN có mức thương kim ngạch lớn, đảm bảo chi đúng mục đích, thực sự là hình thức hỗ trợ tốt cho DN.



Với tiêu chí ý nghĩa cuộc sống đang nằm trong tay bạn, tạp chí điện tử Sắc màu Văn hoá mong muốn gửi tới các bạn những thông tin văn hoá, giải trí lý thú và bổ ích giúp làm phong phú thêm cuộc sống nội tâm của bạn. Đó cũng chính là một sắc màu giản dị mà đầy ý nghĩa của cuộc sống.

Hãy đăng ký để thường xuyên nhận được tạp chí Sắc màu văn hoá tại địa chỉ

http://media.vdc.com.vn/ezines/sacmauvanhoa

TÌM HIỂU THỊ TRƯỜNG

Các giải pháp đẩy mạnh xuất khẩu hàng Việt Nam sang Hàn Quốc



Kể từ khi hai nước thiết lập quan hệ ngoại giao (1992), quan hệ kinh tế, thương mại và sự hợp tác Việt Nam - Hàn Quốc trên nhiều lĩnh vực đã có những bước phát triển đáng kể. Hàn Quốc trở thành bạn hàng mậu dịch lớn thứ tư của Việt Nam.

Về thương mại kim ngạch buôn bán giữa hai nước lên tục tăng trưởng trong nhiều năm và đạt mức trên 1,8 tỷ USD, năm 1997; năm 1998 đạt 1,45 tỷ USD năm 1999 là 1,762 tỷ USD và năm 2000 đạt 2,083 tỷ USD. Năm 1995 kim ngạch xuất khẩu (XK) của Việt Nam sang Hàn Quốc chiếm 4,3% kim ngạch XK cả nước. đạt 253,3 triệu USD; năm 1996 đạt cao nhất 558,3 triệu USD; các năm 1997, 1998 là 352 và 230,2 triệu USD, năm 1999 đạt 320 triệu USD, năm 2000 đạt 352 triệu USD.

Năm tháng đầu năm 2001 hàng Việt Nam XK sang Hàn Quốc tăng 13,8% so với cùng kỳ năm 2000, các mặt hàng tăng trưởng mạnh nhất là rau quả tăng lên 16 lần, chè tăng 66,7%, cao su tăng 59,2%, cà phê tăng 46,6%, dệt may tăng 26,9%. Nhập khẩu tăng 12,9% trong đó ô tô dạng linh kiện tăng 283,9%, xăng dầu tăng 279,6%, ô tô nguyên chiếc tăng 176%, dược phẩm tăng 64,9%, máy móc thiết bị phụ tùng tăng 64,6%. Các mặt hàng XK chủ yếu sang Hàn Quốc từ năm 1995 trở đây là gạo, cao su, cà phê, dầu thô, giày dép, hàng dệt may, rau quả, hạt điều, than đá và hàng nhập về Việt Nam từ Hàn Quốc là máy móc hàng điện tử, sắt thép và các loại điện lạnh gia dụng, các thiết bị hóa chất, ô tô, nguyên phụ liệu ngành may và một số hàng tiêu dùng...

Năm 2000 Hàn Quốc đã vươn lên dẫn đầu về nhập khẩu 3 sản phẩm thủy sản là ghẹ, cá bò, chả cá, đứng hàng thứ 2 về nhập khẩu nghêu của Việt Nam và ngang bằng với Nhật Bản về nhập khẩu bạch tuộc.

Trong buôn bán với Hàn Quốc, Việt Nam luôn nhập siêu với tỷ lệ cao, từ 1993 -1997 tương quan xuất khẩu của Việt Nam so với Hàn Quốc luôn là 1/7, năm tháng đầu năm 2001 Việt Nam đã nhập siêu 606 triệu USD. Hiện nay hai bên đang xem xét các biện pháp nhằm tạo điều kiện thuận lợi hơn cho việc XK hàng Việt Nam sang Hàn Quốc, Việt Nam và Hàn Quốc vừa ký kết thỏa ước về kiểm soát chất lượng an toàn vệ sinh thủy sản. Đây là thuận lợi lớn cho Việt Nam trong việc tăng cường XK thủy sản vào nước này.

Một số giải pháp để đẩy mạnh XK hàng Việt Nam sang Hàn Quốc

- Duy trì và đẩy mạnh XK các mặt hàng dệt may, giày dép, hải sản, dược liệu, rau quả, than đá.. (cần tăng cường các sản phẩm chế biến). Đồng thời ổn định và nâng cao chất lượng hàng XK (nhất là hàng nông, lâm sản). Khuyến khích thương mại đổi hàng hai chiều; áp dụng những ràng buộc về xuất nhập khẩu.

- Chính phủ cần đàm phán để Hàn Quốc mở cửa hơn nữa cho hàng Việt Nam, đặc biệt là mặt hàng thịt và gạo giảm bớt sự mất cân bằng trong cán cân thương mại giữa hai nước.

Trong thời gian tới việc tiến tới phương thức bán hàng linh hoạt là hết sức cần thiết. Bởi lẽ DN Hàn Quốc chủ yếu là DN vừa và nhỏ vì vậy họ thường mua những lô hàng nhỏ. Các DN Việt Nam cũng cần xem xét phương thức sử dụng đại lý bán hàng là các công ty Hàn Quốc thuộc thành viên của Hiệp hội các nhà nhập khẩu. Để xuất hàng sang thị trường này đây là phương

thức phổ biến nhất vì 90% (khoảng trên 100 tỷ USD) kim ngạch nhập khẩu của Hàn Quốc là thông qua Hiệp hội này. Khi XK vào Hàn Quốc DN trong nước nên sử dụng các đại lý ở đây, chứ không nên giữ thói quen mua đứt bán đoạn. Bên cạnh đó cần quan tâm đến đặc điểm tiêu dùng của người Hàn Quốc. Đối với các sản phẩm thực phẩm, DN Việt Nam nên chú ý tới khẩu vị người Hàn Quốc: Ví dụ cá khô, mực khô, mì ăn liền... phải tẩm gia vị cay hơn thì mới cạnh tranh được hàng Trung Quốc, Thái Lan. Việc tăng cường khâu quảng cáo tiếp thị cũng góp phần quan trọng. Nếu các DN Việt Nam làm tốt công tác thông tin giới thiệu sản phẩm thì có thể tăng kim ngạch XK của Việt Nam vào thị trường Hàn Quốc.



Tham tán thương mại Việt Nam tại Hàn Quốc cho biết, các DN Việt Nam muốn XK hàng nông sản vào Hàn Quốc phải đặt quan hệ trước với các nhà nhập khẩu cung cấp giá và mẫu hàng để tham gia đấu thầu. Nhưng trên thực tế đến nay, mới chỉ các DN XK gạo của Việt Nam tham gia đấu thầu còn các DN kinh doanh sản phẩm khác có tiềm năng XK của Việt Nam vẫn chưa nắm được quy định trên và chưa tham gia hoạt động này. Vì vậy, hoạt động này cũng cần được chú trọng.

Tham tán Thương mại Việt Nam tại Hàn Quốc

Tên: Tham tán Thương mại Việt Nam tại Đại Hàn dân quốc (ông Trần Mạnh Hùng)
Tên viết tắt: Tham tán Thương mại Việt Nam tại Đại Hàn dân quốc
Điện thoại: 822- 22-3660
Fax: 822-322-3770
Địa chỉ: Ormm 401, Byuksong Bldg, 13-3/4 Changjon-Dong, Mapo - Gu Seoul Korea.
Website: www.yes.com.vn
Email: tmanhhung@hotmail.com

Một số thông tin thị trường

- Kinh tế Hàn Quốc đã khôi phục sau vụ khủng hoảng kinh tế với mức tăng trưởng cao: 10,7% năm 1999 và 8,8% năm 2000. Xuất khẩu năm 2000 đạt 172,6 tỷ USD. Nhập khẩu đạt 160,5 tỷ USD.

- Hàn Quốc đạt được thặng dư thương mại 12 tỷ USD năm 2000. Trong 4 tháng đầu năm 2001, xuất khẩu giảm 0,9% so với cùng kỳ nưm 2000 nhưng thựng dư thương mại vẫn đạt 3 tỷ USD. Các đối tượng thương mại chính vẫn là Mỹ, Nhật Bản, Trung Quốc, Đức, Hồng Kông , Đài Loan.

- Hàn Quốc tiếp tục mở của cho đầu tư nước ngoài. FDI năm 2000 đạt mức cao nhất từ trước tới nay là 15,7 tỷ USD.

Quan hệ thương mại với Việt Nam



- Việt Nam xuất khẩu: cà phê, chè, gạo, sắn lát, quế, lạc nhân, hạt tiêu, hoa quả tươi khô, hải sản, hàng thủ công mỹ nghệ, cao su, giày dép, găng tay, hàng dệt may, than đá, dầu thô, linh kiện điện tử, dây điện và dây cáp điện, sản phẩm gỗ với kim ngạch 6 tháng đầu năm 2001 đạt 194 triệu USD

- Việt Nam nhập khẩu: dược phẩm, linh kiện điện tử và vi tính, máy móc thiết bị, phụ tùng, nguyên phụ liệu dệt may da, nguyên phụ liệu dược phẩm, ô tô CKD, SKD, ô tô nguyên chiếc các loại, phân bón các loại, sắt thép các loại, xăng dầu, xe máy CKD, IKD, chất dẻo, vải sợi, giấy, sữa, và các chế phẩm từ sữa với kim ngạch 6 tháng đầu năm 2001 đạt 932 triệu USD.

Quan hệ thương mại Việt Nam - Trung Quốc: Vào thị trường lớn bằng lối đi hẹp



Theo chiến lược xuất khẩu (XK) giai đoạn 2001 - 2010, thị trường Trung Quốc được coi là một trong những thị trường chiến lược trong kế hoạch tăng trưởng XK của Việt Nam. Trung Quốc không chỉ là thị trường truyền thống đối với Việt Nam mà đang được coi là thị trường lớn bậc nhất thế giới. Tuy nhiên, cho tới nay các doanh nghiệp (DN) Việt Nam chủ yếu vẫn thâm nhập vào thị trường lớn này bằng một lối đi hẹp, đó là buôn bán tiểu ngạch qua biên giới!

Hai nước cùng...xuất siêu cho nhau

Ông Hồ Quốc Phi, Tham tán thương mại Việt Nam tại Trung Quốc đưa ra dự đoán, năm nay kim ngạch XK của Việt Nam sang Trung Quốc ước tăng 30% so với năm trước. Tuy nhiên, mức tăng này vẫn rất khiêm tốn so với thực tế XK theo đường tiểu ngạch qua biên giới của các DN Việt Nam, mà trong đó đa phần DN cả hai phía đều cố gắng “qua mặt” hải quan.

Y’ kiến trên đã giải thích phần nào những mâu thuẫn trong số liệu thống kê hàng lưu chuyển giữa hai nước. Hải quan Trung Quốc cho rằng năm 2000 Trung Quốc đã xuất siêu sang Việt Nam trên 600 triệu USD, nhưng ngược lại, Hải quan Việt Nam lại cho rằng Việt Nam đã xuất siêu trên 200 triệu USD sang Trung Quốc. Bước sang năm nay, tình thế cũng không có gì thay đổi, số liệu 7 tháng qua của Hải quan Trung Quốc cho rằng, Trung Quốc xuất siêu sang Việt Nam trên 220 triệu USD, nhưng số liệu cả Hải quan Việt Nam cũng lại cho rằng, Việt Nam xuất siêu gần 200 triệu USD sang Trung Quốc. Tuy nhiên, qua điều tra của Thương vụ Việt Nam ở Trung Quốc thì nhận thấy, các DN của cả hai bên đều kê khai hải quan đầy đủ khi XK để có thành tích và hưởng thoái thuế, như vậy thì số liệu XK của hai bên đều đáng tin cậy.

Trong chuyến khảo sát tại một chợ đầu mối tại Bắc Kinh, Thứ trưởng Bộ Thương mại Lê Danh Vĩnh đã được ông giám đốc chợ giới thiệu là chợ này có đến 50% thủy sản được cung cấp bởi Việt Nam. Thế nhưng số liệu của Hải quan Trung Quốc lại ghi kim ngạch NK thủy sản của Trung Quốc đối với Việt Nam trong năm 2000 là 0! Trên thực tế, tại các cửa khẩu sang Trung Quốc, hàng thủy sản là một trong những mặt hàng XK sôi động cả bốn mùa, chủ yếu là thủy sản khô và đông lạnh.

Những thế mạnh vẫn bị bỏ qua

Nhiều DN Việt Nam bi quan khi thấy hàng hóa của Trung Quốc quá rẻ, mức giá này khiến hàng hóa sản xuất tiêu thụ trong nước cũng phải lao đao chứ chưa nói tới việc “mang chuông đi đánh xứ người”. Tuy nhiên, mức tăng trưởng kim ngạch XK hàng Việt Nam sang Trung Quốc trong những năm gần đây đã minh chứng: Hàng Việt Nam vẫn có thể thâm nhập vào thị trường Trung Quốc.



Trước hết phải kể tới hàng nông sản. Hàng tuần, tại cửa khẩu Móng Cái, từng đoàn xe chở nông sản, cao su thiên nhiên, thủy hải sản...xếp hàng nối đuôi nhau chờ làm thủ tục hải quan để qua biên giới. Thế nhưng, điều đáng nói là các mặt hàng này đều được XK theo “thời vụ”, mang tính chất chộp, giật từng thương vụ nhỏ lẻ và không theo

một tổ chức nào. Việc XK theo kiểu tự phát này đã khiến DN tự ép giá lẫn nhau, dẫn tới hàng đọng lưu kho lâu ngày kém chất lượng v.v...

Điển hình là mặt hàng cao su nguyên liệu- được coi là một trong những mặt hàng nóng của các cửa khẩu. Theo số liệu của Hải quan Việt Nam, lượng cao su của Việt Nam xuất sang Trung Quốc luôn chiếm 50% tổng sản lượng cao su mà Trung Quốc NK. Do vậy, có thể nói cao su Việt Nam luôn chiếm vị trí quan trọng đối với thị trường Trung Quốc. Thế nhưng vấn đề đặt ra là tại sao cao su Việt Nam luôn đứng vị trí khiêm tốn trong bảng tổng sắp của Hải quan Trung Quốc? Nguyên nhân chính là do chất lượng cao su nguyên liệu của ta kém so với các nước khác. Sản phẩm cao su XK của Việt Nam vẫn theo tiêu chuẩn SVR (tiêu chuẩn của Liên Xô cũ), trong khi Trung Quốc coi trọng NK cao su của Thái, Malaisia, Đài Loan vì họ sản xuất cao su theo tiêu chuẩn ISS của Hoa Kỳ. Đó là chưa kể tới việc giá thành XK của Việt Nam vẫn cao hơn các nước trong khu vực.

Theo Tham tán thương mại Việt Nam tại Trung Quốc, hiện nay do Trung Quốc giảm diện tích gieo trồng lúa và bị mất mùa liên tiếp nên chúng ta có thể tranh thủ bán gạo sang các vùng miền Nam và Tây Nam Trung Quốc. Trung Quốc đang nhập khẩu gạo thơm của Thái (200.000 tấn/ năm). Tuy nhiên, các Tham tán cho biết, các DN Việt Nam vẫn tỏ ra rụt rè khi XK gạo sang đây. Cụ thể, cách đây một vài năm, Thương vụ Việt Nam ở Trung Quốc đã làm việc với Tổng Công ty xuất nhập khẩu Lương Dầu Trung Quốc, đề nghị NK gạo từ Việt Nam, phía bạn đã đồng ý, Thương vụ đã báo cáo với Bộ Thương mại đề nghị một số DN chào gạo thơm (bao bì loại 50, 20, 15, 10, 5,2 kg). Thế nhưng các DN này lại nói là họ chưa bán hàng theo kiểu này bao giờ!

Doanh nghiệp chưa chú trọng tới xúc tiến thương mại



Để chứng minh cho tầm quan trọng của thị trường Trung Quốc, đại diện thương mại Việt Nam tại Trung Quốc đã dẫn lại lời của ông Laurence Lipsher, Chủ tịch Phòng Thương mại Hoa Kỳ tại Quảng Châu: “Dân số Trung Quốc chiếm 23% thế giới, tất cả các công ty muốn phát triển kinh doanh đều phải đến Trung Quốc để triển khai”. Vậy mà, mặc dầu là nước láng giềng với Trung Quốc, song cho tới nay Việt Nam mới có 3 văn phòng đại diện chính thức của DN đặt tại Trung Quốc, trong khi có tới 200 công ty Trung Quốc chính thức đặt văn phòng đại diện ở Việt Nam.

Tương tự, trong năm 2000, phía Trung Quốc đã có 300 đoàn DN sang tìm hiểu cơ hội đầu tư ở thị trường Việt Nam, ngược lại, phía Việt Nam có chưa tới 50 đoàn sang Trung Quốc. Trước thực tế này, ông Phi cho rằng, dường như các DN Việt Nam quá coi nhẹ việc tìm hiểu thị trường Trung Quốc. Hiện nay, hầu hết các tập đoàn xuyên quốc gia trên thế giới đều đã đặt văn phòng, chi nhánh tại Trung Quốc. Thậm chí có những ý kiến cho rằng, nếu DN nào muốn mở rộng kinh tế toàn cầu mà bỏ qua Trung Quốc thì đó sẽ là sai lầm!

Thị trường hối đoái: Sẽ không có biến động lớn



Chỉ còn hơn 2 tháng nữa, đồng Euro - đồng tiền có sức mạnh đứng hàng thứ 2 trên thế giới, sau đồng USD - sẽ chính thức được đưa vào lưu thông. Trước diễn biến kinh tế-chính trị - quân sự giữa Mỹ và Afghanistan, khu vực Trung Đông và thế giới, đồng USD đã có những biến động nhất định. Với bối cảnh Hiệp định Thương mại Việt - Mỹ đã được Thượng nghị viện Mỹ thông qua, một câu hỏi được đặt ra: Liệu thị trường ngoại tệ và tỷ giá hối đoái ở Việt Nam sẽ ra sao? Có đột biến gì không?

Nhìn chung trong suốt từ tháng 12/2000 đến nay, tỷ giá cũng như thị trường ngoại hối ở Việt Nam không có gì đột biến. Xem xét một cách dài hạn hơn trong 6 năm gần đây có thể thấy tỷ giá không có đột biến hoặc biến động lớn so với chỉ số tăng giá trên thị trường xã hội (CPI).

Khi thị trường hối đoái ở Việt Nam đang dần hội nhập quốc tế cùng với diễn biến lãi suất và tỷ giá trên thị trường thế giới, các ngân hàng (NH) đã tìm cách thu hút vốn ngoại tệ trong dân, nhưng các NH lại khó cho vay được ở trong nước mà phải đem gửi ở nước ngoài để hưởng thu nhập từ nghiệp vụ tiền gửi... Nhưng phải thừa nhận đó là hợp quy luật thị trường, có lợi cho cả nền kinh tế, các NH và người dân. Từ đó, quốc gia luôn có khoản dự trù ngoại tệ lớn, các NH có nguồn vốn lớn và có thu nhập, người dân có khoản lãi nhất định, ngoại tệ không bị trôi nổi trong lưu thông.

Nhanh chóng tiến tới tự do hoá vấn đề tỷ giá, có ý kiến cho rằng trước mắt tiếp tục nới rộng quy định về biên độ tỷ giá trong giao dịch, sau đó bỏ hẳn quy định có tính chất hành chính này. Cần lắng nghe và tiếp thu các kiến nghị cụ thể của các ngân hàng thương mại (NHTM) về điều hành tỷ giá.

Liên quan chặt chẽ đến vấn đề này là nâng cao hiệu quả hoạt động của thị trường ngoại tệ liên NH cũng như linh hoạt hơn khi Bộ Tài chính mở rộng việc bán ngoại tệ từ nguồn xuất khẩu dầu thô cho Ngân hàng Nhà nước (NHNN), và ngược lại, NHNN cũng cần phải linh hoạt và khẩn trương hơn trong việc bán ngoại tệ cho các NHTM nhằm đáp ứng nhu cầu chiến lược của nền kinh tế.

Bên cạnh đó, NHNN tiếp tục đẩy mạnh cải cách hành chính, giảm sự can thiệp sâu vào hoạt động hối đoái của các NHTM, giảm thiểu tối đa các thủ tục và thời gian thực hiện nghiệp vụ Swap. Tiếp tục rà soát lại các văn bản pháp quy về quản lý ngoại hối và điều hành tỷ giá, bãi bỏ những quy định không phù hợp hay chồng chéo.

Việc NHNN tăng tỷ lệ dự trữ bắt buộc đối với tiền gửi ngoại tệ từ mức 15% được giải thích là để tăng chi phí huy động vốn, hạn chế tình trạng đô-la hoá trong hệ thống NH và hạn chế gửi ngoại tệ ra nước ngoài.

Hiện nay thực tiễn đã thay đổi, lãi suất trên thị trường thế giới và lãi suất USD ở trong nước giảm thấp việc thu hút ngoại tệ trong dân vào hệ thống NH để cho vay hoặc gửi ra nước ngoài có lợi chung và phù hợp với Luật định được Quốc hội phê chuẩn. Do đó, cần phải giảm tỷ lệ dự trữ bắt buộc đối với ngoại tệ xuống chỉ nên thấp hơn hoặc bằng tiền gửi nội tệ.

Hiện nay, cung cầu ngoại tệ ở Việt Nam đã được cải thiện, quỹ dự trữ ngoại tệ thường xuyên được bổ sung, nhất là từ nguồn xuất khẩu dầu thô cộng với định hướng điều hành tỷ giá của NHNN... nên dự đoán tỷ giá cũng như thị trường ngoại hối ở Việt Nam sẽ không có biến động lớn.

TIN TỨC CHỨNG KHOÁN

1. Các ngân hàng ở Việt Nam có thể sẽ được bảo lãnh phát hành trái phiếu

Uỷ ban chứng khoán nhà nước đang xem xét việc cho phép các ngân hàng được thực hiện nghiệp vụ bảo lãnh phát hành cổ phiếu cho các công ty cổ phần.
Theo quy định hiện hành, các ngân hàng mới chỉ được phép làm nghiệp vụ bảo lãnh phát hành trái phiếu, còn đối với với cổ phiếu thì chỉ có công ty chứng khoán mới được thực hiện bảo lãnh. Tuy nhiên, hiện tại, đa số các công ty chứng khoán chưa đủ tiềm lực về vốn để thực hiện nghiệp vụ này, hầu hết các đợt phát hành cổ phần đều do các công ty tự thực hiện. Chính vì vậy, việc cho phép các ngân hàng có tiềm lực mạnh về vốn và kinh nghiệm thực hiện nghiệp vụ này sẽ mang lại nhiều hiệu quả.

2. CTCP sản xuất kinh doanh xuất nhập khẩu Bình Thạnh (Gilimex) tăng vốn điều lệ

Công ty cổ phần sản xuất kinh doanh xuất nhập khẩu Bình Thạnh vừa thông báo tăng mức vốn điều lệ từ 12 tỷ đồng lên 17 tỷ đồng. Công ty đã kết thúc phát hành thêm 50.000 cổ phần phổ thông, ngày 12/10/2001, mệnh giá 100.000 đồng/cổ phần.
Công ty hiện có trụ sở tại 24C Phan Đăng Lưu, Quận Bình Thạch-TP. HCM;
Điện thoại: 8.441044; Fax:8.441042;
E-mail: gilimex@hcm.vnn.vn

3. Kết quả đầu thầu trái phiếu chính phủ đợt IX/2001

Chiều ngày 26/10/2001, Trung tâm giao dịch chứng khoán TP. HCM đã tiến hành đấu thầu trái phiếu Chính phủ đợt IX/2001. Khối lượng trái phiếu gọi thầu lần này là 300 tỷ đồng, đấu thầu theo phương thức cạnh tranh và không cạnh tranh lãi suất (trong đó khối lượng không cạnh tranh lãi suất không vượt qua 30% tổng khối lượng gọi thầu). Trái phiếu đợt này cũng có kỳ hạn 5 năm, phát hành vào ngày 30/10/2001, trả lãi hàng năm và ngày đến hạn thanh toán là 30/10/2006.

Trong đợt đấu thầu này chỉ có duy nhất 1 đơn vị tham gia trong tổng số 26 đơn vị thành viên, là Công ty chứng khoán Bảo Việt (BVSC) với tổng khối lượng đặt thầu hợp lệ là 90 tỷ đồng.
- Lãi suất đặt thầu thấp nhất là 7,30%/năm và lãi suất đặt thầu cao nhất là 7,35%/năm.
- Lãi suất chỉ đạo cho đợt này là 7,35%/năm.
BVSC đã trúng thầu với khối lượng 90 tỷ, lãi suất là 7,35%/năm. Trái phiếu đợt này cũng sẽ được niêm yết tại Trung tâm giao dịch chứng khoán.

4. Trái phiếu thứ 13 được đưa vào giao dịch

Vừa qua, Trung tâm giao dịch chứng khoán TP. HCM đã đưa thêm một loại trái phiếu chính phủ nữa (CP_0801) vào giao dịch. Khối lượng trái phiếu được đưa vào giao dịch kỳ này là 300.000 trái phiếu (tương đương 30 tỷ đồng). Trái phiếu CP1_0801 (kỳ hạn 5 năm, lãi suất 7,35%/năm) là trái phiếu thứ 13 được giao dịch trên Sàn giao dịch chứng khoán TP. HCM.

5. Sửa chữa quy trình sửa lỗi nhập lệnh

Uỷ ban chứng khoán nhà nước đang tiến hành nghiên cứu sửa chữa quy trình sửa lỗi nhận lệnh hiện hành của Trung tâm giao dịch chứng khoán. Theo một quan chức của UBCKNN, hiện tại việc nhập lệnh của các công ty chứng khoán vẫn còn một số sai sót, như nhập sai tài khoản, nhập sai số tiền đặt mua/bán của khách hàng, nhập lệnh mà không kiểm tra số tiền/chứng khoán ký quỹ dẫn đến khi thực hiện lệnh không đủ tiền thanh toán để giao dịch... Việc sửa chữa quy trình này là nhằm hạn chế những sai sót có thể xảy ra, đặc biệt là giúp kiểm soát tốt hơn việc nhập lệnh của các công ty chứng khoán hiện nay.

6. Bibica đưa dây chuyền mới vào sản xuất

Công ty cổ phần bánh kẹo Biên Hoà (Bibica) vừa đưa vào hoạt động dây chuyền sản xuất bánh bông lan kêm, thiết bị của Italia, công nghệ Đan Mạch. Dây chuyền có công suất 1.800 tấn bánh/năm, vốn đầu tư 25 tỷ đồng và có thể mở rộng giai đoạn 2 sản xuất bánh tươi chất lượng cao, thời gian bảo quản dài, đủ điều kiện để xuất khẩu.

7. Prudential được chứng nhận là thành viên đấu thầu trái phiếu Chính phủ

Ngày 24/10/2001, Trung tâm giao dịch chứng khoán TP.HCM đã cấp "Giấy chứng nhận thành viên đấu thầu trái phiếu chính phủ" cho Công ty TNHH Bảo hiểm nhân thọ Prudential Việt Nam, đây là đơn vị thành viên đấu thầu trái phiếu chính phủ thứ 26 được công nhận trong năm 2001.
Công ty TNHH Bảo hiểm nhân thọ Prudential Việt Nam là doanh nghiệp 100% vốn nước ngoài với tổng số vốn điều lệ là 40 triệu USD, thành lập theo Giấy phép số 2138/GP do Bộ Kế hoạch và Đầu tư cấp ngày 29/10/1999.

8. UBCKNN yêu cầu các thành viên lưu ký thực hiện chế độ báo cáo hoạt động cầm cố và lưu ký chứng khoán

Ngày 18/10/2001 UBCKNN đã có công văn số 103/UBCK-QLKD yêu cầu các thành viên lưu ký thực hiện chế độ báo cáo hoạt động cầm cố chứng khoán và nhận lưu ký chứng khoán chưa niêm yết theo quy định sau:

1. Về việc báo cáo hoạt động cầm cố chứng khoán

Kể từ tháng 10/2001, các thành viên lưu ký có nghĩa vụ gửi báo cáo (tháng, quý, năm) cho UBCKNN, cụ thể như sau:

a. Nội dung báo cáo:

- Tình hình hoạt động cầm cố chứng khoán của các nhà đầu tư có tài khoản lưu ký chứng khoán tại thành viên (thành viên tham gia với tư cách là bên thứ ba giữ tài sản);
- Tình hình hoạt động cầm cố chứng khoán của các thành viên lưu ký (thành viên lưu ký tham gia với tư cách là bên cầm cố hoặc bên nhận cầm cố theo quy định pháp luật hiện hành về hoạt động cầm cố).

b. Mẫu báo cáo: Báo cáo của các thành viên lưu ký về hoạt động cầm cố được lập theo mẫu báo cáo.

c. Thời hạn báo cáo:

- Báo cáo tháng: thành viên lưu ký có nghĩa vụ gửi báo cáo trong thời hạn 5 ngày của tháng tiếp theo;
- Báo cáo quý: thành viên lưu ký có nghĩa vụ gửi báo cáo trong thời hạn 15 ngày đầu của quý sau;
- Báo cáo năm: thành viên lưu ký phải gửi báo cáo trong thời hạn 45 ngày đầu của năm tiếp theo;

Các thành viên lưu ký có nghĩa vụ chấp hành nghiêm chỉnh yêu cầu báo cáo về hoạt động cầm cố.

2. Về việc các thành viên lưu ký nhận lưu ký các chứng khoán chưa niêm yết

Theo đề nghị của các thành viên lưu ký về việc được cung cấp dịch vụ lưu ký chứng khoán chưa niêm yết, UBCKNN có ý kiến như sau:

a. Thành viên lưu ký được cung cấp dịch vụ lưu ký chứng khoán chưa niêm yết và các chứng khoán đó được tái lưu ký tại TTGDCK (thực hiện lưu ký tập trung tại Trung tâm).

TIN TỨC CHỨNG KHOÁN

b. Tổ chức phát hành có chứng khoán chưa niêm yết muốn lưu ký tập trung tại TTGDCK phải đáp ứng các điều kiện sau:

- Có vốn điều lệ tối thiểu là 5 tỷ đồng;
- Cam kết tuân thủ các quy định của UBCKNN và TTGDCK về trình tự, thủ tục đăng ký, lưu ký chứng khoán.

TTGDCK TP. HCM có nghĩa vụ tổ chức triển khai và hướng dẫn các bên liên quan thực hiện việc lưu ký tập trung các chứng khoán chưa niêm yết.

9. Cải tiến hệ thống giao dịch và quản lý rủi ro trong thanh toán

Trong các ngày 29, 30 và 31/10/2001, tại Thành phố Hồ Chí Minh, Trung tâm giao dịch chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh đã tổ chức hội thảo với chủ đề "Cải tiến hệ thống giao dịch và quản lý rủi ro trong thanh toán".

Hội thảo nằm trong khuôn khổ chương trình tư vấn đợt 2 giai đoạn III của Chính phủ Hàn Quốc nhằm tư vấn và đưa ra các giải pháp phát triển thị trường chứng khoán Việt Nam. Tại Hội thảo, các đại biểu đã thảo luận các rủi ro gặp phải trong quá trình thanh toán, các phương thức và cách thức quản lý rủi ro trong thanh toán, các biện pháp đảm bảo thanh toán và phương pháp quản lý rủi ro trong thanh toán; đối với các nhà đầu tư nước ngoài; các biện pháp cải tiến hệ thống giao dịch, phương pháp xác định giá chứng khoán niêm yết lần đầu, hình thức khớp lệnh liên tục và hệ thống giao dịch tự động...

10. Ngày 05/11, Công ty chứng khoán Agriseco sẽ chính thức được khai trương

Sau một thời gian chuẩn bị, ngày 05/11, Công ty TNHH chứng khoán Ngân hàng Nông nghiệp và Phát triển Nông thôn Việt Nam sẽ chính thức khai trương hoạt động.

Công ty có tên giao dịch quốc tế là Agriseco, trụ sở chính tại Hà Nội và chi nhánh tại TP. HCM.

Vốn điều lệ của Công ty là 60 tỷ đồng, Agriseco được phép thực hiện các nghiệp vụ: môi giới tự doanh, bảo lãnh phát hành, quản lý danh mục đầu tư, tư vấn lưu ký và đăng ký chứng khoán. Ngoài ra, do vị thế là một đơn vị thành viên của NH NT&PT Nông thôn Agriseco dự tính sẽ phối hợp với ngân hàng mẹ cung cấp cho khách hàng các dịch vụ tín dụng và các tiện ích thanh toán. Ngoài việc kinh doanh sinh lời như một công ty chứng khoán, Agriseco sẽ tập trung thu hút nguồn vốn cho việc phát triển nông thôn và nông nghiệp.

11. Công ty cổ phần bao bì nhựa Vafaco thông báo bán cổ phần

Công ty cổ phần bao bì nhựa Vafaco hiện đang thông báo bán cổ phần cho đối tượng là các cơ quan nhà nước, người lao động trong doanh nghiệp và các đối tượng khác ngoài doanh nghiệp. Tổng số cổ phần theo vốn điều lệ là 35.000 cổ phần, mệnh giá 100.000 đồng/cổ phần, trong đó:

- Tỷ lệ cổ phần Nhà nước: 30% vốn điều lệ;
- Tỷ lệ cổ phần bán ra cho người lao động trong doanh nghiệp và cổ đông ngoài doanh nghiệp: 70% vốn điều lệ.

Thời gian và địa điểm đăng ký mua cổ phần:
- Hạn chót đăng ký mua cổ phần ngày 15/11/2001
- Địa điểm tại trụ sở chính của Công ty: 139 Ưu Long, phường 11, quận 8, TP.HCM.

Hiện tại, Vafaco đang sản xuất kinh doanh các loại sản phẩm bao bì, các loại hạt màu và hạt nhựa.

TIN TỨC CHỨNG KHOÁN

12. Sau ngày 05/11/2001, hoạt động cầm cố chứng khoán sẽ do TTGDCK trực tiếp quản lý

Kể từ ngày 25/11/2001, mọi hoạt động cầm cố và giải toả cầm cố chứng khoán của khách hàng sẽ do TTGDCK TP.HCM trực tiếp quản lý theo quy trình mới. Khi nhận được hợp đồng cầm cố và yêu cầu chuyển khoản CK cầm cố, TTGDCK sẽ thực hiện chuyển khoản CK từ tài khoản CK giao dịch của khách hàng thuộc thành viên lưu ký bên cầm cố sang tài khoản CK cầm cố của khách hàng thuộc thành viên lưu ký đó ngay trong ngày nhận được chứng từ hợp lệ. TTGDCK thông báo bằng văn bản về việc đã chuyển số CK vào tài khoản CK cầm cố của khách hàng thuộc thành viên lưu ký bên cầm cố.

Khi giải toả cầm cố CK thành viên lưu ký bên nhận cầm cố gửi cho TTGDCK yêu cầu giải toả CK cầm cố. Sau đó, TTGDCK thực hiện chuyển khoản CK từ tài khoản CK cầm cố của khách hàng thuộc thành viên lưu ký bên cầm cố sang tài khoản CK lưu ký theo yêu cầu ngay trong ngày nhận được chứng từ hợp lệ. TTGDCK thông báo bằng văn bản về việc đã giải toả CK cầm cố của khách hàng. Các hợp đồng cầm cố còn giá trị trước ngày 25/10/2001 chậm nhất là ngày 05/11/2001 các thành viên bên cầm cố phải gửi cho TTGDCK TP.HCM yêu cầu chuyển khoản CK và toàn bộ hợp đồng cầm cố CK.

Theo quy trình mới này, Công ty CK Bảo Việt phải tạm ngừng hoạt động cầm cố CK từ ngày 01/11/2001. Những hợp đồng cầm cố của khách hàng đã ký trước ngày 31/10/2001, chỉ được phép giải toả trước ngày 04/11/2001. Sau ngày 04/11/2001 Công ty sẽ hoàn tất thủ tục để chuyển số CK cầm cố của khách hàng vào TTGDCK trong ngày 05/11/2001.

Thuật ngữ chứng khoán

Offering Date - Ngày phát hành: Đó là ngày mà số cổ phiếu hoặc trái phiếu mới sẵn sàng được chào bán cho công chúng.

Option - Hợp đồng quyền lựa chọn: Hợp đồng quyền lựa chọn cho phép người chủ sở hữu được mua (nếu là hợp đồng chọn mua-call option) hoặc bán (nếu là hợp đồng chọn bán-put option) một loại chứng khoán với số lượng và giá c được xác định trong một thời gian nhất định.

Những thông tin cập nhật về chứng khoán Việt Nam sẽ được chuyển tới quý bạn đọc ngay sau phiên giao dịch của thị trường chứng khoán tập trung vào buổi sáng các ngày thứ 2,4,6. Ngoài ra, VDC Media còn giúp bạn đọc có được những thông phân tích, nhìn nhận, đánh giá về thị trường chứng khoán còn non trẻ của Việt Nam. Còn chần chờ gì nữa, hãy đăng ký để nhận bản tin Newsletter "Chứng khoán" Biến động trên thị trường chứng khoán Việt Nam quý III

BÌNH LUẬN CHỨNG KHOÁN

Biến động trên thị trường chứng khoán Việt Nam quý III

Theo số liệu thống kê của Ngân hàng Công thương Việt Nam (Incombank), tổng cộng trong quý III/2001 có 5.680.500 cổ phiếu (CP) được chuyển nhượng (trung bình 157.800 CP/phiên giao dịch) với tổng giá trị giao dịch là 315,516 tỷ đồng (trung bình 8,76 tỷ đồng/phiên). Tuy nhiên giá CP lại có mức sụt giảm rất mạnh:

Giá CP Tms từ 115.000 đ/CP giảm xuống 43.000 đ/CP (62,6%);
Giá CP Laf từ 82.000 đ/CP giảm xuống 33.000 đ/CP (60%);
Giá CP Ree từ 77.000 đ/CP giảm xuống 35.500 đ/CP (53,8%);
Giá CP Sam từ 69.000 đ/CP giảm xuống 37.000 đ/CP.

CP Sgh tuy mới được đưa vào giao dịch chính thức trên TTGDCK vào ngày 18/07/2001 nhưng cũng giảm từ 52.000 đ/CP (mức giá cao nhất) xuống 26.000 đ/CP (50%). CP có mức giảm giá thấp nhất là CP Hap, từ 109.000 đ/CP xuống 82.500 đ/CP, chỉ giảm 24,3%.
Chỉ số Vn-Index sụt giảm ở mức kỷ lục từ 491,17 điểm (02/07/2001) sau khi đã tăng đến mức 571 điểm (thời điểm 25/06/2001) xuống còn 249,72 điểm, tức là mất gần 50% trong vòng 3 tháng.

Các CP liên tục bị mất giá mặc dù có phiên giao dịch đã tăng trở lại nhưng vẫn không ngăn chặn được đà giảm sút kéo dài đối với các CP. Trong 36 phiên giao dịch của quý III/2001 thì 11 phiên chỉ số Vn-Index tăng, 25 phiên chỉ số Vn-Index giảm, trong đó tất cả các phiên giao dịch diễn ra vào ngày thứ hai hàng tuần đều có tình trạng giảm giá CP. Phải chăng thị trường chứng khoán (TTCK) Việt Nam cũng có hiệu ứng ảnh hưởng theo ngày nghỉ giống như TTCK các nước khác? Theo số liệu thống kê TTCK tại một số nước thì TTCK cũng thường giảm giá vào các phiên giao dịch cuối tuần và đầu tuần (TTCK các nước khác thường được hoạt động vào tất cả các ngày trong tuần).

Thống kê trong quý III/2001 cũng cho thấy, hầu như tất cả các đợt tăng giá đều bắt đầu từ ngày thứ tư. Đợt tăng giá dài nhất của quý III/2001 kéo dài trong 3 phiên, có 3 đợt tăng giá trong 2 phiên và 3 đợt tăng giá chỉ ngắn ngủi trong vòng một phiên. Đợt giảm giá dài nhất kéo dài trong 5 phiên, đợt giảm giá ngắn nhất trong vòng một phiên.

Trong quý III/2001, các tổ chức niêm yết đã tiến hành mua lại CP tạo nguồn CP ngân quỹ với khối lượng cam kết mua lại là 300.000 CP Sam, 50.000 CP Laf, 50.000 CP Hap. Đây là một nỗ lực của các tổ chức niêm yết nhằm tránh tình trạng CP liên tục giảm giá.

BÌNH LUẬN CHỨNG KHOÁN

Có phải Uỷ ban chứng khoán Nhà nước chậm trễ trong việc cấp giấy phép niêm yết, phát hành?

Sau 15 tháng thị trường chứng khoán (TTCK) Việt Nam chính thức đi vào hoạt động với gần 100 doanh nghiệp (DN) cổ phần đủ tiêu chuẩn niêm yết, nhưng chỉ có 7 đơn vị lên sàn thì đây quả là một con số khiêm tốn. Dư luận đang đặt câu hỏi: Tại sao có quá ít đơn vị được cấp phép trong khi tiềm năng về hàng hóa của thị trường là rất lớn?

Có thể nói, việc thiếu hụt hàng hóa dẫn đến sự lệch pha cung cầu trên thị trường, kéo theo nhiều hệ quả tiêu cực... đã buộc các nhà quản lý phải sử dụng nhiều biện pháp hành chính ngoài dự tính, vậy mà thị trường vẫn cứ thiếu hàng. Trong khi thực trạng này kéo dài chưa có dấu hiệu kết thúc thì trong dư luận đã nảy sinh nhiều luồng ý kiến trái ngược nhau:

* Luồng ý kiến thứ nhất nhằm vào các công ty chứng khoán (CTCK). Y’ kiến trong dư luận cho rằng, trong thời điểm giá cổ phiếu (CP) đang trên đà tụt dốc, các CTCK - những đơn vị làm chức năng tư vấn niêm yết cho các doanh nghiệp cổ phần - không muốn đưa thêm doanh nghiệp mới lên sàn vì sợ làm loãng giá của những CP đã niêm yết trước đó.
Đại diện nhiều CTCK đã bày tỏ sự phản đối trước luồng ý kiến này vì khi đưa được doanh nghiệp nào lên sàn thì các CTCK được lợi nhiều hơn là mất.
- Thứ nhất: Thị trường có thêm hàng hóa giao dịch và các công ty có điều kiện thu thêm phí môi giới.
- Thứ hai: Đơn vị niêm yết sẽ lưu ký CP ở đơn vị mình.
- Thứ ba: CTCK làm chức năng tư vấn được tạo điều kiện để mua CP lẻ của doanh nghiệp niêm yết.
- Thứ tư: Các CTCK có chức năng tự doanh sẽ được các doanh nghiệp bán cho một lượng lớn CP với giá ưu đãi hoặc sau này khi doanh nghiệp phát hành thêm CP, công ty tư vấn lại được ưu tiên bảo lãnh.

* Luồng ý kiến thứ hai lại nhằm vào các doanh nghiệp. Lâu nay, hầu như mọi lời chỉ trích của dư luận về sự thiếu hàng hóa của thị trường đều đổ dồn về phía doanh nghiệp. Tuy nhiên nhiều doanh nghiệp cho rằng họ đã bị oan.

Một số doanh nghiệp có đủ khả năng đáp ứng các điều kiện niêm yết cho rằng, không thể đổ lỗi cho doanh nghiệp khi không đưa CP lên sàn vì bản thân TTCK chưa thực sự mang lại lợi ích cho họ. Trong khi đó, nhiều doanh nghiệp dũng cảm nhưng vẫn chưa lên sàn được thì kêu rằng thủ tục xét duyệt và cấp phép như hiện nay quá rườm rà.

* Luồng ý kiến thứ ba lại đặt trọng tâm vào Uỷ ban chứng khoán Nhà nước (UBCKNN) - cơ quan xét cấp phép niêm yết cao nhất hiện nay. Mặc dù không đưa ra những dẫn chứng cụ thể nhưng trong dư luận có ý kiến cho rằng có tình trạng thiên vị trong việc xét cấp niêm yết của cơ quan quản lý. Tuy nhiên, các CTCK - những đơn vị trực tiếp làm việc với UBCKNN về hồ sơ niêm yết của các doanh nghiệp - phủ nhận những ý kiến này và khẳng định rằng các chuyên viên đặc trách về vấn đề niêm yết của doanh nghiệp đều rất nhiệt tình và hết lòng vì công việc.

Hiện nay, UBCKNN vẫn chưa ban hành những chuẩn mực cụ thể để xét duyệt niêm yết mà chỉ có những điều kiện niêm yết được quy định trong Nghị định 48/NĐ-CP về chứng khoán và TTCK như: vốn từ 10 tỷ đồng trở lên, 20% cổ phần được bán cho cổ đông bên ngoài, kinh doanh có lãi 2 năm gần nhất...

BÌNH LUẬN CHỨNG KHOÁN

Trong khi đó, giữa doanh nghiệp này với doanh nghiệp kia lại có sự khác biệt về điều lệ công ty, sổ sách kế toán, cơ cấu cổ phần, CP. Cũng chính từ thực tế này đã khiến cho cơ quan quản lý thị trường rất khó đưa ra các chuẩn mực cụ thể cho việc hoàn thành một hồ sơ niêm yết hoàn chỉnh và thống nhất....

Có thể tìm hiểu thực tế triển khai công tác cấp phép niêm yết, phát hành của UBCKNN qua các minh chứng cụ thể.

Ngày 02/07/2001, Hapaco có gửi đơn và Bản cáo bạch lên UBCKNN để xin phép phát hành thêm cổ phiếu, nhưng Bản cáo bạch này không phải là hồ sơ xin phép chính thức mà chỉ là hồ sơ sơ bộ. Do hồ sơ của Hapaco còn thiếu một số tài liệu, chưa được rõ ràng... nên ngày 09/07/2001 UBCKNN đã có Công văn số 55/UBCK-QLPH yêu cầu Hapaco thực hiện việc sửa đổi bổ sung hồ sơ để khắc phục những thiếu sót trên.

Ngày 31/07/2001, Hapaco có công văn trả lời với tinh thần tiếp thu các yêu cầu của UBCKNN tại Công văn số 55. Nhưng sau một thời gian không thấy có ý kiến gì thêm từ phía Hapaco cũng như việc bổ sung hồ sơ này không có báo cáo lại nên ngày 21/08/2001 UBCKNN tiếp tục gửi một công văn nữa cho Hapaco, trong đó có nhắc lại tinh thần của Công văn số 55 và yêu cầu Hapaco trả lời nhưng Hapaco vẫn không có công văn trả lời cho công văn này của UBCKNN.

Đến ngày 11/09/2001, CTCK Bảo Việt (BVSC) có chuyển cho Vụ quản lý phát hành bản phô tô Báo cáo thẩm định Nhà máy giấy Krart được ký bởi ông Đào Sỹ Sành - Viện trưởng Viện Công nghệ Giấy và Xenlulo. Đây là bản phô tô do BVSC chuyển, còn chính thức Hapaco lại không có ý kiến trả lời UBCKNN.

Ngày 17/09/2001, UBCKNN lại có Công văn số 80 yêu cầu Hapaco có công văn chính thức về việc thực hiện yêu cầu của UBCKNN. Cuối cùng, ngày 19/09/2001, Hapaco mới gửi Công văn số 167/CV-CK-Hap giải trình về việc thực hiện các yêu cầu của UBCKNN.

Theo nội dung trong công văn này, Hapaco vẫn chưa thực hiện hết những yêu cầu được nêu trong Công văn số 55 trước đó của UBCKNN. Mặc dù vậy, UBCKNN vẫn tiến hành cho xét duyệt hồ sơ trên tất cả những văn bản mà Hapaco đã nộp cho UBCKNN.

Như vậy, nếu theo Thông tư 02 ngày 28/09/2001 hướng dẫn thực hiện Nghị định 48/CP (thay thế Thông tư 01 trước đó, những điểm quy định về hướng dẫn về việc phát hành CP ra công chúng vẫn giữ nguyên) thì ngày mà Hapaco thực hiện đầy đủ hồ sơ hợp lệ (ngày nhận được hồ sơ đã sửa đổi bổ sung) là vào ngày 19/09/2001 và thời hạn mà UBCKNN phải có ý kiến trả lời chính thức là trong vòng 45 ngày làm việc sau đó. Và nếu tính đến ngày 29/10/2001 thì vẫn nằm trong thời hạn này.

UBCKNN cho biết thêm, vào ngày 28/092001, UBCKNN đã hoàn thành Báo cáo tổng hợp và xin ý kiến của các ủy viên trong Hội đồng xét duyệt cấp phép phát hành (gồm Thứ trưởng Bộ Tư pháp, Bộ Kế hoạch và Đầu tư, Bộ Tài chính và Phó Thống đốc Ngân hàng Nhà nước)... nhưng đến nay mới nhận được trả lời của 2 trong 4 đơn vị nói trên. Theo quy trình xét duyệt, chỉ đến khi UBCKNN nhận được đầy đủ ý kiến của các ủy viên trong Hội đồng xét duyệt thì Chủ tịch UBCKNN mới ra quyết định cuối cùng về việc có cấp phép phát hành hay không.

XUẤT NHẬP KHẨU

Đối với trường hợp của Transimex

Vào tháng 07/2001, Transimex đã có cuộc tiếp xúc không chính thức mà chỉ cử đại diện lên UBCKNN liên hệ làm việc. Trong lần làm việc này, đại diện của Transimex có nói là Transimex có ý định phát hành thêm CP và có gửi một số tài liệu đề nghị UBCKNN - mà cụ thể là Vụ quản lý phát hành - hướng dẫn làm hồ sơ xin phép phát hành. Sau đó, Transimex không có liên hệ lại với UBCKNN mà chỉ gửi dự thảo Bản cáo bạch chứ chưa phải là bộ hồ sơ chính thức cho UBCKNN.

Vào ngày 15/10/2001, Transimex đã có Công văn số 481/CV-HC-Tms/2001 lên UBCKNN và Vụ quản lý phát hành xin phép cho Transimex hoãn thực hiện phương án phát hành CP bổ sung như đã công bố trước đây đến thời điểm thích hợp. Trong công văn cũng nêu rõ lý do rằng tình hình biến động giá của TTCK hiện đang không có lợi cho việc phát hành CP bổ sung để đầu tư cho dự án của Transimex, do đó việc phát hành CP bổ sung nói trên cần phải được Transimex tính toán kỹ về thời gian phát hành để đảm bảo phù hợp yếu tố giá cả thị trường nhằm huy động vốn sao cho có lợi nhất cho Transimex và cổ đông.

Như vậy, UBCKNN không chậm trễ trong công tác nghiệp vụ của mình.

Bạn muốn được cung cấp hàng ngày những thông tin chọn lọc hữu ích liên quan đến các chính sách của Nhà nước đối với doanh nghiệp, những biến động trong hoạt động kinh tế cũng như các cơ hội kinh doanh: chào mua, chào bán, giới thiệu sản phẩm mới của các doanh nghiệp trong và ngoài nước ? Ngay hôm nay, hãy tham gia vào dịch vụ VDC Newsletter với bản tin Thông tin kinh tế phục vụ doanh nghiệp tại địa chỉ: http://newsletter.vdc.com.vn

Từ 20/11: Việt Kiều được mua nhà tại VN -Quy định chi tiết bốn đối tượng Việt kiều được mua nhà

Hôm qua (5/11), Chính phủ ban hành nghị định (số 81/2001) hướng dẫn thi hành luật về việc người Việt Nam ở nước ngoài được mua nhà ở VN gắn liền với quyền sử dụng mảnh đất mà căn nhà đó tạo lạc giống như người trong nước.

Điểm hướng dẫn chính của nghị định làm rõ đối tượng Việt Kiều được mua nhà, bao gồm bốn đối tượng (xem chi tiết ở dưới) và chỉ được sở hữu một căn nhà để ở (có thể là nhà phố, căn hộ hoặc biệt thự). Điều kiện để được mua nhà là phải về thường trú hoặc tạm trú tại Việt Nam và có hộ chiếu hợp lệ của VN hoặc hộ chiếu, giấy tờ hợp lệ của nước ngoài cấp. Riêng trường hợp sử dụng hộ chiếu, giấy tờ nước ngoài thì phải có giấy chứng nhận quốc tịch VN hoặc giấy xác nhận mất quốc tịch VN hay giấy xác nhận đăng ký công dân. Thủ tục cấp giấy chủ quyền nhà (tức giấy chứng nhận quyền sở hữu nhà ở và quyền sử dụng đất ở, còn gọi là "giấy hồng", có giá trị tương đương "giấy đỏ") cho Việt kiều được làm tại UBND cấp huyện (quận huyện, thị xã, thành phố thuộc tỉnh) với thời hạn chậm nhất 60 ngày kể từ ngày người mua nhà nộp đủ hồ sơ hợp lệ. Người mua có thể tự đứng ra làm giấy tờ hoặc nhờ bên bán, hoặc uỷ quyền hợp pháp cho người đại diện đứng ra làm thủ tục về giấy tờ chủ quyền nhà.

Về quyền lợi, theo hướng dẫn nghị định, khi có giấy chủ quyền nhà Việt kiều "được sử dụng để ở cho bản thân và các thành viên trong gia đình; được bán, tặng cho các tổ chức, cá nhân trong nước hoặc các đối tượng Việt kiều thuộc diện được mua nhà; được thế chấp và thừa kế". Riêng trường hợp thừa kế, nghị định ràng buộc người hưởng thừa kế nếu là Việt kiều phải thuộc một trong bốn đối tượng được mua nhà nêu trên. Nếu không thuộc diện trên thì chỉ được hưởng giá trị của phần thừa kế (tức giá trị của căn nhà hoặc một phần căn nhà được thừa kế). Nghị định này có hiệu lực sau 15 ngày kể từ ngày ký (tức 20/11).



* Tin tức thị trường

*** Xe máy Trung Quốc tăng giá mạnh**

Tuần qua, giá xe máy Trung Quốc tăng mạnh. So với tháng trước, giá một chiếc xe máy Trung Quốc bán tại Hà Nội đã tăng từ 300.000 -450.000 đồng, còn tại thành phố Hồ Chí Minh tăng từ 400.000 - 600.000 đồng. Hiện giá xe của hãng Loncin, loại xe hình thức giống như xe Dream li bán tại Hà Nội có giá từ 6.800.000 - 7.000.000 đ/xe, loại xe Wave từ 7.000.000 - 7.200.000 đ/xe. Giá xe của hãng Lifan, loại xe Wave giá từ 7.300.000 - 7.500.000 đ/xe. Loại xe giống như Future giá 8.000.000 - 8.300.000 đ/ xe. Theo một số chủ bán xe máy Trung Quốc tại Hà Nội, giá các loại xe máy Trung Quốc tăng cao là do từ ngày 25/10, Nhà nước đã thực hiện tăng từ 30 đến 60% thuế đối với các loại xe máy nhập khẩu nhằm khuyến khích nội địa hoá xe gắn máy trong nước.

*** Vàng tăng giá nhưng thị trường vẫn yên ắng**

Giá vàng đã tăng trở lại sau khi giảm mạnh vào tuần trước đó. Ngày 1/11, tại Hà nội, giá mua/bán vàng ở Công ty Vàng bạc đá quý Hà Nội là 498.000/508.000 đồng/chỉ,

* 4 đối tượng Việt kiều được mua nhà gồm:

1. Người về nước đầu tư lâu dài tại VN là người trực tiếp hoạt động đầu tư theo quy định của Luật đầu tư nước ngoài tại VN hoặc Luật khuyến khích đầu tư trong nước đã được cấp giấy phép đầu tư hoặc được cấp giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh của cơ quan nhà nước có thẩm quyền.

2. Người có công đóng góp với đất nước, bao gồm:

- Người được hưởng chế độ ưu đãi theo quy định của pháp lệnh "Ưu dãi người hoạt động cách mạng, gia định liệt sĩ, thương binh, bệnh binh, người hoạt động kháng chiến, người có công giúp đỡ cách mạng" (ban hành ngày 29/8/1994).

- Người có thành tích đóng góp trong sự nghiệp giải phóng dân tộc, xây dựng đất nước được chủ tịch Mặt trận Tổ quốc VN hoặc Bộ trưởng, thủ trưởng cơ quan quản lý ngành ở trung ương tặng huy chương vì sự nghiệp của ngành.

-Người tham gia vào ban chấp hành các tổ chức chính trị - xã hội của Việt Nam từ cấp tỉnh thành trở lên, người được bầu vào ban chấp hành trung ương hội, là nòng cốt trong các phong trào, tổ chức của kiều bào có quan hệ với trong nước thông qua Uỷ ban về người Việt Nam ở nước ngoài và những người có đóng góp cũng như giúp đỡ tích cực cho các cơ quan đại diện hoặc các hoạt động đối ngoại của Việt Nam ở nước ngoài.

3. Nhà văn hoá, nhà khoa học và chuyên gia về nước hoạt động thường xuyên nhưng phải là những người có học hàm, học vị về khoa học, giáo dục, văn hoá nghệ thuật hoặc là các chuyên gia trong lĩnh vực kinh tế - xã hội được lãnh đạo Đảng, Nhà nước mời về làm chuyên gia, cộng tác viên.

4. Người VN định cơ ở nước ngoài có đơn đề nghị về sinh sống ổn định tại VN và đã được cấp có thẩm quyền của cơ quan đại diện ngoại giao VN chấp thuậnj.

(Theo nghị định 81 "về việc người VN định cư ở nước ngoài mua nhà tại VN")

tăng 4.000 đồng/chỉ so với đầu tuần. Trên thị trường tự do giá mua vàng ở mức 496.000đ/chỉ, tăng 5.000 đ/chỉ, bán ra ở mức 506.000 đ/chỉ, tăng 3.000 đ/chỉ. Tại Đà Nẵng, giá mua/bán vàng ở mức 500.000/510.000 đ/chỉ, tăng 5.000 đ/chỉ. Tại thành phố Hồ chí Minh, gía mua vàng ở mức 501.000, tăng 4.000 đ/chỉ và bán ra là /506.000 đ/chỉ, tăng 3.000 đ/chỉ.

Mặc dù giá vàng tăng nhưng trên thị trường Hà Nội, các hoạt động giao dịch mua/bán vàng vẫn trầm lắng. Số người mua/ bán vàng không nhiều do không có nhu cầu.

* Giá Usd đã tăng

Ngày cuối tuần, giá mua/bán Usd trên thị trường tự do đã tăng 30 Vnđ/usd so với đầu tuần và đứng ở mức 15.040/15.070 Vnđ/usd. Tỷ giá giao dịch bình quân được Ngân hàng áp dụng cho hai ngày 3 và 5/11 là 15.026 Vnđ/usd, tăng 6 Vnđ/usd so với ngày cuối tuần trước đó. Nhiều chuyên gia kinh tế dự đoán, từ nay đến cuối năm, giá Usd có thể sẽ còn tăng do các doanh nghiệp kinh doanh xuất nhập khẩu đang thiếu ngoại tệ mạnh để thanh toán và nhập nguyên vật liệu chuẩn bị sản xuất cho năm mới.. Nhu cầu ngoại tệ sẽ càng bức xúc hơn khi kim ngạch xuất khẩu năm nay có thể chỉ tăng khoảng 8% so với năm ngoái, thấp hơn so với kế hoạch là tăng 16%. Tuy nhiên các chuyên gia kinh tế cũng cho rằng giá Usd sẽ không vượt quá ngưỡng 16.000 Vnđ/usd bởi theo thông lệ cuối năm thường có khoảng 30-40% nguồn kiều hối từ nước ngoài gửi về cho thân nhân. Thêm vào đó, đồng Usd đặt dưới sự kiểm soát của Ngân hàng Nhà nước Việt Nam. Khi có biến động, Ngân hàng sẽ lập tức can thiệp nên khó có khả năng xảy ra cơn sốt giá đồng Usd.

Suy thoái đã đến với nước Mỹ

Lần đầu tiên kể từ năm 1993, theo các số liệu của chính phủ Mỹ, GDP của nước này đã giảm xuống trong quí 3 của năm nay. Mặc dù đây là tin tức không được tốt lành, và là điều lo ngại từ khá lâu, đợt suy thoái này không đến nỗi tồi tệ như nhiều nhà kinh tế đã dự đoán. Nhưng việc đợt suy thoái này sẽ kéo dài bao lâu và gây tác hại đến mức nào vẫn chưa thể xác định được, và sự bất ổn do cuộc chiến tranh chống khủng bố của Mỹ đem lại có thể làm cho tình hình trở nên tồi tệ hơn.



Khái niệm về tin tức xấu chỉ có ý nghĩa tương đối. Hôm 31/10, thị trường chứng khoán Mỹ đã có những dấu hiệu cho thấy có sự hồi phục, mặc dù các số liệu được công bố của chính phủ cho thấy GDP đã giảm 0,4% trong quí ba của năm nay. Đây là đợt suy giảm GDP đầu tiên của nước Mỹ kể từ năm 1993 và đối với nhiều nhà kinh tế đó là bằng chứng khẳng định rằng nước Mỹ hiện giờ đang trong thời kỳ suy thoái. Mặc dù vậy giá cổ phiếu vẫn tăng do mức trước đó. Phần lớn các dự đoán cho rằng GDP sẽ giảm 1% .

Những dấu hiệu lạc quan ban đầu sẽ không tồn tại lâu. Các số liệu được công bố hôm 31/10 chỉ là những ước đoán ban đầu về GDP trong quí ba của nước Mỹ. Các số liệu được đánh giá lại sẽ được công bố vào ngày 30 tháng 11, và các số liệu cuối cùng sẽ chỉ có được vào cuối tháng 12 năm nay. Khi có nhiều thông tin hơn, các số liệu sẽ được chỉnh lý lại. Giờ đây khó có thể tìm được một nhà kinh tế nào cho rằng các số liệu này sẽ thay đổi theo chiều hướng khả quan. Và sẽ còn khó hơn nhiều để tìm được ai đó tin rằng nền kinh tế Mỹ trong quí 4 sẽ khả quan hơn trong quí 3.

Triển vọng của nền kinh tế Mỹ trong ngắn hạn rất ảm đạm. Đề cập đến vấn đề này, Tổng thống Mỹ George Bush hôm 31/10 nói rằng sự kiện hôm 11/9 thực sự là một cú sốc đối với nước Mỹ. Trong một thập kỷ tăng trưởng liên tục, nền kinh tế Mỹ đã rớt xuống mặt đất bằng một cú va chạm mạnh. Mức tỷ lệ tăng trưởng mà Mỹ có được trong những năm 90 có vẻ không ổn định. Nhưng điều đó không có nghĩa là nhất thiết sẽ xẩy ra suy thoái. Có rất nhiều ý kiến cho rằng nước Mỹ sẽ hạ cánh an toàn - rằng nền kinh tế Mỹ sẽ dần chuyển sang giai đoạn tăng trưởng ổn định, vững chắc hơn.

Không may là, dường như điều này đã không xẩy ra. Các số liệu cho thấy tình hình kinh tế trì trệ kể từ đầu năm nay vẫn liên tục được gửi về. Sự sụp đổ của ngành công nghệ cao - kéo theo các hậu quả trên phạm vi toàn cầu đối với việc bán máy tính và xuất khẩu hàng công nghệ cao - tiếp tục xẩy ra, mặc dù kém dữ dội hơn trước, đối với các nhà sản xuất và sau đó, trong thời gian gần đây, đối với lĩnh vực dịch vụ. Mức sản xuất công nghiệp trong trong 12 tháng tính đến tháng 9 năm 2001 giảm 5,8%. Mức

đầu tư của các doanh nghiệp liên tục giảm sút, điều mà ông Greenspan Chủ tịch Cục dự trữ liên bang (Ngân hàng trung ương Mỹ) luôn tỏ ra e ngại.

Ông Greenspan và các đồng sự của ông ta đã phản ứng một cách mạnh mẽ lại với tình trạng suy thoái: Kể từ ngày 3 tháng giêng năm nay, họ đã 9 lần thực hiện cắt giảm lãi suất, và người ta cho rằng ông Greenspan sẽ tiếp tục tiến hành cắt giảm lãi suất vào ngày 6/11 sắp tới. Nhưng thậm chí là trước khi xẩy ra cuộc tấn công khủng bố hôm 11/9, rõ ràng đã có những dấu hiệu của cuộc suy thoái kinh tế. Thậm chí là những người tiêu dùng dũng cảm nhất, với thói quen nghiện mua sắm của mình đã giúp duy trì sự tăng trưởng của nền kinh tế Mỹ trong nhiều năm, đã bắt đầu tỏ ra chán nản. Mức thất nghiệp đã tăng lên, và điều này chắc chắn sẽ huỷ hoại niềm tin của người tiêu dùng.

Sự kiện ngày 11/9 đã có những tác động tức thời và mạnh mẽ đến các hoạt động kinh tế của Mỹ. Nó đã gây ra sự gián đoạn lớn đối với các hoạt động kinh doanh. Các siêu thị bán hàng trống vắng do mọi người dính chặt với chiếc tivi của họ. Việc đi máy bay không còn là một điều dễ dàng hay là một việc làm an toàn. Ngành công nghiệp quảng cáo, hiện đang giảm đi, đã sụt giảm nhanh chóng. Kết quả là, viễn cảnh của nền kinh tế Mỹ trong ngắn hạn đã tồi tệ đi rất nhiều so với những gì mà người ta đã dự đoán trước khi xẩy ra sự kiện ngày 11/9. Các số liệu thống kê được công bố kể từ giữa tháng 9 luôn hết sức tồi tệ và không phải là điều gì đáng ngạc nhiên. Chẳng hạn như, các số liệu công bố hôm 30/10 cho thấy niềm tin của người tiêu dùng trong tháng 10 đã giảm sút nghiêm trọng.

Trong năm nay, viễn cảnh của nền kinh tế thế giới cũng xấu đi. Nhật Bản, nền kinh tế lớn thứ hai trên thế giới đang ở trong đợt suy thoái lần thứ tư trong thập kỷ này, và chưa có dấu hiệu phục hồi nào. Liên minh Châu Âu hiện ít hy vọng có được tăng trưởng kinh tế, mặc dù trong tương lai gần, chưa xuất hiện khả năng thị trường chung này rơi vào suy thoái. Các nước đang phát triển phải gánh chịu hậu quả do giá hàng hoá và nhu cầu tại các nước công nghiệp giảm. Thương mại trên thế giới sẽ hầu như không tăng trong năm nay, sau khi đạt được mức tăng trưởng ngoạn mục 12% vào năm ngoái. Đây có thể là đợt suy thoái toàn cầu tồi tệ nhất trong 20 năm trở lại đây.
Người ta thường cho rằng nền kinh tế Mỹ được coi là ở trong tình trạng suy thoái khi giá trị GDP giảm trong hai quí liên tiếp (mặc dù theo đúng qui tắc, uỷ ban của Viện Nghiên cứu kinh tế quốc gia cần chính thức tuyên bố đã xẩy ra tình trạng suy thoái). Vào lúc này, rất khó biết được làm thế nào để có thể tránh khỏi suy thoái vào lúc này, và thậm chí là chính quyền của Tổng thống Bush dường như đã phải chấp nhận tình trạng này. Vấn đề được chú trọng hiện nay là tìm cách để khôi phục nền kinh tế : làm thế nào để thúc đẩy nhanh quá trình này và rút ngắn thời kỳ suy thoái?

Và ngay cả khi suy thoái được coi là không thể tránh khỏi, người ta hầu như không thể thống nhất về mức độ ảnh hưởng của nó. Một quan điểm được chấp thuận rộng rãi là suy thoái sẽ xẩy ra trong khoảng thời gian ngắn, và quá trình phục hồi của nền kinh tế sẽ bắt đầu từ giữa năm tới hoặc sớm hơn, và quá trình này sẽ xẩy ra hết sức mạnh mẽ. Những người lạc quan biện hộ cho các dự đoán của họ bằng cách lập luận rằng nền kinh tế Mỹ về cơ bản rất vững mạnh, và mức độ vững vàng của nền kinh tế Mỹ sẽ được chứng tỏ thông qua phản ứng của nền kinh tế này đối với các biện pháp kích thích mà chính phủ Mỹ đã tiến hành. Ngoài việc tiến hành cắt giảm tỷ lệ lãi suất một cách nhanh chóng trong năm nay, Tổng thống Bush đã thực hiện một chính sách tài chính nới lỏng: giai đoạn đầu trong của biện pháp giảm thuế của

KINH TẾ THẾ GIỚI

Tổng thống Bush liên quan đến việc giảm thuế cho mọi công dân Mỹ đóng thuế trong mùa hè năm nay. Ngoài ra chính phủ Mỹ sẽ tăng mức chi tiêu sau sự kiện ngày 11/9. Ngày 31/10, Tổng thống Bush nhắc lại lời kêu gọi Quốc hội Mỹ chấp thuận một biện pháp kích thích cả gói mới.

Nhưng những người bi quan tin rằng các biện pháp như hiện nay vẫn không đủ, thậm chí ngay cả khi kết hợp với các đợt cắt giảm lãi suất mới. Những người này lập luận rằng cần có thời gian để nền kinh tế có thể phục hồi, và sẽ cần rất nhiều biện pháp điều chỉnh mạnh mẽ đang chờ đợi nước Mỹ. Họ muốn ám chỉ đến mức giá cổ phiếu được đánh giá quá cao, mức đầu tư của các doanh nghiệp liên tục giảm, và mức nợ cao của các cá nhân và các công ty. Những người bi quan nói rằng: các yếu tố như vậy sẽ cản trở sự chuyển biến nhanh chóng của nền kinh tế năm tới.

Phủ bóng lên cuộc tranh cãi này là ảnh hưởng của cuộc chiến chống khủng bố. Nỗi sợ bệnh than và những cảnh báo của chính phủ về khả năng của các đợt khủng bố bằng sinh học trong thời gian sắp tới thì hầu như không thể làm cho người ta cảm thấy tự tin hơn, hoặc có vai trò như một tác nhân kích thích đối với các hoạt động kinh doanh. Rõ ràng là, nước Mỹ đang trong thời kỳ bất ổn và không ai có thể biết được thời kỳ này sẽ kéo dài bao lâu. Thậm chí là ngay cả đối với nền kinh tế vững vàng và năng động như của Mỹ, đây cũng không phải là một tin tốt lành, và đó chỉ có thể là dấu hiệu báo trước các khó khăn đang chờ phía trước.

Bạn muốn được cung cấp hàng ngày những thông tin chọn lọc hữu ích liên quan đến các chính sách của Nhà nước đối với doanh nghiệp, những biến động trong hoạt động kinh tế cũng như các cơ hội kinh doanh: chào mua, chào bán, giới thiệu sản phẩm mới của các doanh nghiệp trong và ngoài nước? Ngay hôm nay, hãy tham gia vào dịch vụ VDC Newsletter với bản tin Thông tin kinh tế phục vụ doanh nghiệp tại địa chỉ: http://newsletter.vdc.com.vn

Thương mại thế giới trong tình trạng bất an

Bộ trưởng các nước thuộc Liên minh châu Âu (EU) đã lên tiếng kêu gọi các nước cần mềm dẻo và linh hoạt trong các cuộc đàm phán thương mại tại Hội nghị bộ trưởng WTO dự kiến sẽ diễn ra tại Doha (Qatar) từ ngày 9-13/11 tới đây. Theo báo cáo mới nhất của Tổ chức Thương mại Thế giới (WTO), thương mại thế giới tăng trưởng rất yếu ớt trong năm nay. Điều này đã làm gia tăng sức ép đối các bộ trưởng tham dự hội nghị tại Doha tới đây phải mở ra được một vòng đàm phán thương mại mới.

A'p lực đang đè nặng. Các bộ trưởng thương mại sẽ gặp nhau tại Doha, Qatar từ ngày 9-13/11 tới và cuối cùng cũng có dấu hiệu cho thấy một vài người trong số họ đã nhận thấy được quy mô của những thách thức mà họ đang đối mặt để có thể mở ra một vòng đàm phán thương mại toàn cầu mới.

Vào hôm 29/10, các bộ trưởng ngoại giao của EU đã kêu gọi tất cả các thành viên hãy linh động hơn trong cuộc gặp bộ trưởng tại Doha. Có những dấu hiệu cho thấy rằng, sự những bất đồng giữa các nước thành viên đang được thu hẹp khi vào hôm 28/10, Hội đồng toàn thể của WTO đã gửi các chủ đề mới, được coi như cơ sở của cuộc thảo luận tới đây, tới tất cả chính phủ thành viên của WTO.

Việc mở ra một vòng đàm phán mới trong thời điểm này không phải là quá sớm. Theo báo cáo do WTO công bố vào hôm 25/10, sự giảm sút thương mại trong thời gian gần đây đã chấm dứt thành tích tăng trưởng thần kỳ của thương mại thế giới trong suốt thập kỷ vừa qua.

Thương mại thế giới sẽ tăng trưởng ở mức gần 2% trong năm nay và có thể thấp hơn. Con số này quá nhỏ nếu đem so sánh với dự đoán vào tháng 5 năm nay là 7% và tốc độ tăng trưởng kỷ lục của năm 2000 là 12%. Hơn thế, dự đoán này đã không tính tới những tác động của vụ khủng bố tại New York và Washington hôm 11/09 và thậm chí nó được xem là quá lạc quan.

Việc hạ thấp dự đoán về tăng trưởng thương mại là kết quả trực tiếp của sự giảm sút kinh tế toàn cầu. Vào hôm 22/10, Tổng giám đốc WTO Mike Moore đã khẳng định rằng cuộc họp lần này sẽ diễn ra theo đúng kế hoạch bất chấp có một vài ý kiến vận động di chuyển địa điểm gặp gỡ tới nơi an toàn hơn. Vào ngày 28/10, ông Mike Moore đã diễn tả cụ thể về các chủ đề mới của Đại Hội đồng WTO như một cơ sở vững chắc cho vòng đàm phán mới, nhưng ông cảnh báo rằng còn nhiều việc phải làm để các vấn đề này đạt được sự nhất trí.

Đánh giá mới đây nhất về triển vọng thương mại toàn cầu đã làm tăng thêm tầm quan trọng của việc đạt được một vòng đàm phán thương mại toàn cầu mới tại Doha. Một sự thất bại tại Doha trong tháng này cũng đồng nghĩa với sự thụt lùi của hệ thống thương mại đa phương và có nguy cơ đưa các nước hướng tới cơ chế bảo hộ thương mại. Trong bài phát biểu tại Washington vào hôm 25/10, Chủ tịch Cục dự trữ liên bang Mỹ Alan Greenspan đã nhấn mạnh tới tầm quan trọng của việc tạo ra những tiến triển trong vòng đàm phán thương mại mới. Ông nói rằng, toàn cầu hoá là động lực mạnh mẽ trong việc nâng cao mức sống của người dân. Những bất đồng cần được giải quyết trong những các cuộc đàm phán thương mại hiện tại là rất nhỏ so với việc duy trì sự tự do đối trong thương mại trên quy mô toàn cầu.

Những cố gắng mới đây nhất để đạt được vòng đàm phán thương mại mới tại Seattle tháng 11/1999 đã bị bỏ lỡ. Thất bại tại

Seattle làm tăng thêm tầm quan trọng của việc mở ra một vòng đàm phán mới khi viễn cảnh kinh tế toàn cầu đã thực sự xấu đi. Vào thời điểm đó, khi triển vọng nền kinh tế thế giới đầy lạc quan, các chính phủ có thể dễ dàng đưa ra một số nhượng bộ để đạt tới một sự nhất trí rộng rãi trong 142 nước thành viên WTO. Còn hiện nay, để đạt được những nhượng bộ này là rất khó khăn.

Năm ngoái đã đánh dấu sự kết thúc giai đoạn dài thương mại thế giới tăng mạnh mẽ, nhanh hơn cả mức tăng sản lượng. Thực vậy, ngoài châu Phi và các nước Tây Âu, các khi vực còn lại đều đạt được mức tăng trưởng 2 chữ số trong thương mại hàng hoá vào năm ngoái. Nhu cầu năng lượng cao hơn và giá dầu tăng đã thúc đẩy tăng trưởng của các quốc gia dầu mỏ, trong khi sự gia tăng liên tiếp về nhu cầu sản phẩm công nghệ cao đã đem lại lợi ích to lớn cho các nước châu A’ và Bắc Mỹ.

Mặc dù vậy, thời kỳ tăng trưởng dài nhất của nền kinh tế Mỹ cũng đã đến lúc kết thúc, và nó đã gây ảnh hưởng lan rộng hơn dự đoán. Hầu hết các nhà kinh tế cũng như các thành viên của Chính phủ Mỹ hiện tại nghĩ rằng, nền kinh tế nước này đang ở trong tình trạng suy thoái. Các cuộc tranh luận về vấn đề này đã bị chấm dứt bởi vụ khủng bố hôm 11/09. Những số liệu mới đây được công bố vào hôm 25/10 cho thấy, nền kinh tế đã thực sự suy yếu của Mỹ vẫn tiếp tục chao đảo do tác động của sự kiện này. Số lượng đơn đặt hàng về hàng hoá lâu bền đã giảm 8,5% trong tháng 9 so với tháng 8, sự giảm sút lớn hơn nhiều so với những gì các nhà kinh tế đã từng dự đoán. Kết quả cuộc điều tra kinh tế của Cục dự trữ liên bang Mỹ được công bố vào hôm 24/10 cho thấy, nền kinh tế Mỹ vẫn tiếp tục suy yếu, thậm chí trước khi xảy ra vụ khủng bố. Theo số liệu được công bố hôm 30/10, niềm tin tiêu dùng đã giảm đáng kể trong tháng 10. Điều này trái ngược hẳn với một đánh giá lạc quan về niềm tin của người tiêu dùng được đưa ra trong tuần trước đó.

Bởi vì sự giảm sút của nền kinh tế Mỹ được tập trung trong lĩnh vực công nghệ cao, nên ảnh hưởng của nó rất nhanh chóng và rõ rệt. WTO tính rằng, hoạt động kinh doanh trong lĩnh vực máy tính cá nhân trong năm nay sẽ giảm sút so với năm ngoái - lần giảm sút đầu tiên từ trước tới nay. Ngành kinh doanh chip máy tính, một bộ phận quan trọng khác của thương mại thế giới, cũng trên đà giảm sút, thậm chí còn nhanh hơn so với máy tính cá nhân, với mức giảm 30%. Vì vậy, các nền kinh tế phụ thuộc nặng nề vào xuất khẩu các sản phẩm này đã bị tác động thật thảm hại. Tổng kim ngạch xuất khẩu của Đài Loan đã giảm 43% trong 12 tháng tính đến tháng 9. Singapore đang chìm sâu vào suy thoái với tốc độ tăng trưởng GDP đã bị giảm sút tới 10%. Nhật Bản cũng chịu chung số phận với sự giảm sút 2 con số trong xuất nhập khẩu quý II năm nay.

Viễn cảnh cho thương mại thế giới trong phần còn lại của năm nay và năm tới là không có gì sáng sủa, phần lớn là do các hoạt động quân sự trả đũa của Mỹ tại Afghanistan. Sự phục hồi của nền kinh tế phụ thuộc vào các nhà hoạch định chính sách có thể rút ngắn được thời gian suy thoái và phục hồi được tốc độ tăng trưởng hay không, và không nơi nào điều này quan trong hơn tại Mỹ và châu Âu. Từ đầu năm đến nay, Ngân hàng trung ương Mỹ (Fed) đã 9 lần cắt giảm lãi suất và theo dự đoán quyết định cắt giảm lần thứ 10 có thể được đưa ra trong cuộc họp đầu tháng 11 tới. Tuy nhiên, ở bên kia Đại tây dương, Ngân hàng trung ương châu Âu (ECB) một lần nữa phớt lờ những lời kêu gọi cắt giảm lãi suất tại cuộc họp hôm 25/10 bất chấp những bằng chứng cho thấy rằng, nhu cầu của khu vực đồng euro đã giảm mạnh hơn so với dự đoán được đưa ra hồi đầu năm nay.

KINH TẾ THẾ GIỚI

Tất nhiên, mối liên hệ giữa thương mại và tăng trưởng kinh tế trong nước ở bất cứ nơi nào đều là mối quan hệ hữu cơ. Thật khó khăn để có thể đưa nền kinh tế thoát khỏi suy thoái - kể cả các nền kinh tế lớn như Mỹ- mà thiếu đi sự gia tăng trong thương mại. Điều này sẽ phụ thuộc vào việc duy trì hệ thống thương mại tự do đa phương được thiết lập từ sau chiến tranh thế giới thứ 2. Khi nhiều người lao động bị mất việc làm do hậu quả của sự suy thoái hoặc giảm sút kinh tế trong nước, các nhà lãnh đạo chính trị phải đối mặt với áp lực phải bảo vệ những người lao động nước mình tránh khỏi sự cạnh tranh của nước ngoài bằng việc áp đặt các hàng rào thương mại hoặc buộc tội các nhà xuất khẩu nước ngoài bán phá giá hàng hoá của họ. Như vậy, nguy cơ các nước quay lại với cơ chế bảo hộ thương mại lại tăng lên.

Đây là lý do tại sao đạt được sự nhất trí về vòng đàm phán thương mại đa phương mới là vô cùng quan trọng tại Doha. Thiếu nó, người ta lo sợ rằng, WTO sẽ bị anhr hưởng nghiêm trọng và thậm chí sẽ tan rã. Hầu hết các bộ trưởng thương mại sẽ tới Doha đều nhận thấy nguy cơ này. Tuy nhiên, họ lại đang cố gắng tìm ra một lý do tại sao họ không thể nhượng bộ để đạt được một sự nhất trí rộng rãi hơn.

Các quốc gia đang phát triển cảm thấy thất vọng bởi các nước giàu tỏ ra lưỡng lự trong việc mở cửa thị trường của mình cho các nước nghèo. Họ đang yêu các nước giàu mở cửa thị trường như một cái giá cho sự ủng hộ của họ đối với vòng đàm phán thương mại mới. Vào hôm 23/10, nhóm G-77, trên thực tế gồm hơn 130 nước đang phát triển đã đưa ra một tuyên bố chung với Trung Quốc, trong đó yêu cầu các nước giàu phải đặt vấn đề giúp đỡ các nước nghèo là trung tâm của chương trình nghị sự tại Doha.

Ngay cả các nước giàu cũng cần phải nhượng bộ lẫn nhau về nội dung của chương trình nghị sự cho vòng đàm phán mới. Liên minh châu Âu sẽ phải vượt qua sự lưỡng lự của họ về việc lĩnh vực nông nghiệp vào chương trình nghị sự. Mỹ sẽ phải sẵn sàng thảo luận về các luật lệ chống bán phá giá, luật lệ mà một số nước cảm thấy Mỹ sử dụng nó quá dễ dàng và thường xuyên. Ví dụ, vào hôm 22/10, các nhà sản xuất thép của Mỹ đã thành công trong việc thuyết phục Uỷ ban Thương mại Quốc tế của Mỹ rằng họ đã bị tổn thương bởi thép nhập khẩu từ nước ngoài: điều này làm tăng khả năng Mỹ sẽ áp dụng các biện pháp hạn chế nhập khẩu gây tranh cãi trong thời điểm nhạy cảm này.

Đảm bảo thành công trong việc mở ra một vòng đàm phán mới tại Hội nghị bộ trưởng ở Doha là một yêu cầu khó khăn. Tình hình hiện nay khó khăn hơn so với tại Seattle năm 1999, thời điểm các bộ trưởng cũng đã thất bại với vấn đề này. tuy nhiên, những khó khăn này cũng làm cho công việc hiện nay trở nền khẩn thiết hơn.

GIẢI ĐÁP CHÍNH SÁCH

Thuế giá trị gia tăng với hàng trả lại

Hỏi : Là đơn vị có chức năng kinh doanh thương mại, trong quá trình kinh doanh, thỉnh thoảng chúng tôi phải xuất trả lại hàng cho bên bán, do hàng hoá không đúng quy cách chất lượng như thoả thuận trong hợp đồng kinh tế. Vậy xin hỏi, trong trường hợp này việc xử lý hoá đơn bán hàng có liên quan đến thuế GTGT thực hiện thế nào?

Đáp : Theo hướng dẫn của Bộ Tài chính tại Thông tư số 122/2000/TT-BTC ngày 29/12/2000 (Điểm 5.8 mục IV phần B) thì :

- Trường hợp bên bán nộp thuế GTGT theo phương pháp khấu trừ, bên mua nộp thuế GTGT theo phương pháp trực tiếp sử dụng hoá đơn bán hàng : khi bên mua xuất trả hàng hoá do không đúng quy cách phẩm chất trong hợp đồng thì bên mua cùng bên bán lập biên bản xác định rõ nguyên nhân trả lại hàng, số lượng, giá trị hàng hoá và số thuế GTGT của hàng hoá trả lại, trên cơ sở đó bên mua xuất hoá đơn bán hàng ghi rõ loại hàng hoá, số lượng, giá trị hàng trả lại chi tiết giá chưa có thuế GTGT, thuế GTGT, tổng giá thanh toán có thuế theo hoá đơn bên bán đã xuất và gửi kèm hàng hoá xuất trả lại.

Căn cứ vào hoá đơn bán hàng và biên bản đã được lập, bên mua hạch toán giảm giá vốn, bên bán điều chỉnh doanh số hàng hoá bán ra và số thuế GTGT đã kê khai bằng cách ghi số âm theo hoá đơn xuất trả trên mẫu số 02/GTGT để trừ bớt số thuế GTGT đầu ra trong tháng và giảm trừ doanh thu.

- Trường hợp người mua là đối tượng sử dụng hoá đơn GTGT, người bán sử dụng hoá đơn thông thường : khi bên mua xuất trả hàng hoá cho bên bán thì bên mua cùng bên bán lập biên bản xác định rõ nguyên nhân trả lại hàng, số lượng, giá trị hàng hoá và số thuế GTGT đã tính khấu trừ của số hàng hoá ghi trên hoá đơn mua hàng, trên cơ sở đó, bên mua xuất hoá đơn GTGT ghi rõ loại hàng, số lượng, giá trị hàng trả lại theo hoá đơn bên bán đã xuất, chỉ ghi tổng giá hàng hoá không ghi dòng thuế GTGT (số ký hiệu, ngày tháng của hoá đơn) và gửi kèm hàng hoá xuất trả lại. Căn cứ hoá đơn này, bên mua hạch toán giảm giá vốn và giảm trừ số thuế GTGT đã khấu trừ bằng cách ghi số âm trên mẫu 05/GTGT để trừ bớt giá trị hàng hoá mua vào và số thuế GTGT đầu vào trong tháng, bên bán điều chỉnh doanh thu số hàng hoá bán ra và giảm trừ doanh thu.

Những thông tin cập nhật về chứng khoán Việt Nam sẽ được chuyển tới quý bạn đọc ngay sau phiên giao dịch của thị trường chứng khoán tập trung vào buổi sáng các ngày thứ 2,4,6. Ngoài ra, VDC Media còn giúp bạn đọc có được những thông phân tích, nhìn nhận, đánh giá về thị trường chứng khoán còn non trẻ của Việt Nam. Còn chần chờ gì nữa, hãy đăng ký để nhận bản tin Newsletter "Chứng khoán" Biến động trên thị trường chứng khoán Việt Nam quý III

TƯ LIỆU

GM đặt cược vào Daewoo



Sau những cuộc đàm phán kéo dài, General Motors cuối cùng cũng đã thành công trong việc mua lại tập đoàn Daewoo Motor. Nhưng tập đoàn sản xuất ô tô lớn của Mỹ này sẽ phải tìm cách làm cân bằng quyền lợi của các chủ nợ, các hiệp hội công đoàn và lợi ích của chính mình.

Các cuộc triển lãm ô tô tại Tokyo có tiếng là đem lại xu hướng mới về tương lai của các thế giới ô tô. Hình ảnh nổi bật trong năm nay là một chiếc ô tô trong suốt được trang bị một chiếc xe gắn máy nhỏ chạy bằng điện, và một chiếc Mercedes trông giống như ngôi nhà trong động của Người dơi. Nhưng khi những chiếc ô tô đó đang thu hút sự chú ý, thì một điều còn đáng chú ý hơn là tương lai của ngành công nghiệp này đang rất ảm đạm.

GM, nhà sản xuất ô tô có ảnh hưởng lớn trên thế giới, đã gửi các quan chức hàng đầu của mình đến với sự đảm bảo rằng chiến lược mở rộng thị trường sang châu A' đầy táo bạo sẽ tiến triển tốt dù lợi nhuận thật khiêm tốn. Sự táo bạo gần đây nhất trong chiến lược này là kế hoạch mua trọn hãng sản xuất ô tô vỡ nợ của Hàn Quốc. GM và một đối tác đã đồng ý trả 400 triệu USD để mua 67% tập đoàn này vào hôm 21/9, trong đó chỉ lựa chọn những tài sản có giá trị nhất và cơ cấu lại thành một công ty mới. Thoả thuận này chấm dứt quá trình vất vả của hai lần đàm phán bất thành để mua lại Daewoo Motor sau khi tập đoàn này sụp đổ do những khoản nợ khổng lồ vào tháng 8/1999.

Nếu GM không gặp phải một vấn đề phức tạp nào gây trở ngại cho thoả thuận không có tính ràng buộc, Daewoo sẽ đem lại cho hãng này một vị trí chắc chắn trong thị trường ô tô lớn nhất châu A' trừ Nhật Bản, thị trường vốn đã đóng chặt cửa từ nhiều thập kỷ qua. Rudy Schlais, chủ tịch khu vực châu A'-Thái Bình Dương của GM nói " Đây là một phần rất quan trọng trong chiến lược của chúng tôi".

Nhưng sự tham gia của Daewoo vào cái mà GM gọi là gia đình GM đem lại cả những thử thách và cơ hội. Những thử thách là khi nhà sản xuất xe ô tô Detroit bị buộc phải cho thấy những hoạt động tại châu A' đem lại lợi nhuận như đã hứa. Tuy nhiên, lợi nhuận cho đến nay vẫn quá ít ỏi. Khoản lợi nhuận 60 triệu USD của quý 3 vừa qua từ khu vực này có vẻ như chưa thoả mãn các cổ đông. Mức lợi nhuận này đã khá hơn so với năm ngoái nhưng vẫn quá đạm bạc so với khoản đầu tư 4 tỷ USD GM đã rót vào châu A' trong thập kỷ qua.

Trong khi các hoạt động kinh doanh đang chật vật cả ở trong và ngoài nước Mỹ, điều cuối cùng GM đạt được là một liên minh nhiều rắc rối. Điều này đã làm suy giảm lòng tin vào chiến lược mở rộng táo bạo của GM, ảnh hưởng xấu đến vị thế của hãng trên thị trường. Một nhà quản lý của GM nói "Nếu công ty thất bại thì đây sẽ là điều tai tiếng nặng nề cho GM. Đó là một sức ép to lớn với những người chủ trương thực hiện chiến dịch này".

Phần thưởng đầu tiên khi mua Dae woo là thâm nhập được vào thị trường ô tô khép kín của Hàn Quốc. Trong vòng 10 năm tới,người ta dự đoán hai phần ba nhu cầu ô tô trên thế giới chỉ nằm trong 8 nước, trong đó có 4 nước ở châu A', và Hàn Quốc là một trong số đó. Một chuyên gia tư vấn về công nghiệp ở Anh, ông Graeme Maxton nói "Thị trường châu

TƯ LIỆU

A' cần 8 triệu ô tô một năm, ngoài Nhật Bản, Hàn Quốc chiếm một phần ba số đó. Điều này rất có ý nghĩa". Dae woo cũng chào bán nhiều nhà máy có hiệu quả cao ở Kunsan và Changwon, nơi sản xuất những ô tô chất lượng cao.

Quan trọng hơn, Dae woo có thể là một bước đệm cho GM vào thị trường Trung Quốc, nơi nhu cầu có thể sẽ tăng vọt khi các rào cản nhập khẩu được dỡ bỏ theo các điều kiện gia nhập WTO. Mạng lưới phân phối ra nước ngoài của GM sẽ được mở rộng ra 22 nước ở Tây Âu, Bắc Mỹ và Trung Quốc. Trong trò chơi mạo hiểm để tồn tại trong ngành công nghiệp ô tô, Dae woo có thể sẽ tăng cường ưu thế của GM qua việc mở đường cho hãng này thâm nhập vào những thị trường phát triển nhanh nhất thế giới.

GM đã có 14 năm liên doanh với Dae woo Motor. Liên doanh này kết thúc vào năm 1992 do GM không hài lòng với chiến dịch mở rộng sản xuất thiếu thận trọng mà cuối cùng đã khiến Dae woo phá sản. Nhưng tài sản thừa kế vẫn còn đó : những nền tảng sản xuất, các bộ phận, các phương thức sản xuất và chế tạo. Thêm vào đó, các nhà điều hành đầy kinh nghiệm của GM đã quen thuộc với truyền thống quản lý của Dae woo.

Những việc trước đây có thể rất quan trọng. GM/Dae woo Motor, công ty hiện đang được gọi như vậy, sẽ thành công hoặc phá sản do chất lượng của chính sách quản lý. Nhiều nhà điều hành của Dae woo đã trưởng thành trong bầu không khí mang đậm tính ngạo mạn và bốc đồng của Kim Woo Choong, nhà sáng lập ra Dae woo, người hiện đang phải trốn tránh ở nước ngoài sau khi bị chính quyền Hàn Quốc buộc tội gian lận. GM cho biết hãng sẽ thay thế nhiều vị trí quản lý trước đây.

Nhưng nếu GM hy vọng đạt được sự hài hoà bằng việc duy trì phương pháp quản lý hiện tại thì công ty này có thể sẽ chuốc thêm rắc rối. Nhanh chóng loại bỏ đội ngũ quản lý cũ có lẽ là cách duy nhất để xoá bỏ ảnh hưởng của chủ tịch Kim. James Rooney, phó chủ tịch công ty tư vấn Deloitte tại Seoul nói "Những gì các bạn làm trong 6 tháng đầu là sống còn trong việc quyết định sự thành công của một liên minh"

Thay đổi truyền thống quản lý của Dae woo sẽ gặp phải một trở ngại lớn. Đó là tinh thần đoàn kết mạnh mẽ trong Dae woo Motor. Trong khi các nhà máy ở Kunsan và Chang won có thái độ tương đối thoải mái, thì tập hợp các công nhân của nhà máy lâu đời nhất tại Bupyong, cách Seoul 30 km về phía Tây, đã tiến hành cuộc phản đối chống lại việc gia nhập vào GM. Công đoàn hiện đã chấp nhận GM, nhưng vẫn rất lo ngại do GM từ chối mua Bupyong, chỉ đồng ý mua sản phẩm của nhà máy này trong 6 năm.

Hiện nay, hai bên đã thoả thuận tạm thời chưa có sự thay đổi về nhân công, nhưng sự nổi tiếng của Hàn Quốc về tính chiến đấu của công đoàn khiến GM khá lo ngại. Tại Cuộc trưng bày ô tô Tokyo, nguồn tin cho biết các nhà quản lý của GM đã yêu cầu các công đoàn cam kết không đình công. Phát ngôn viên của công đoàn đã cho biết một yêu cầu như vậy sẽ bị từ chối. Đó là lý do tại sao việc sắp đặt một nhà quản lý mới là vấn đề then chốt. Ông Rooney giải thích nếu quản lý tốt sẽ giải quyết được những rắc rối tiềm tàng về nhân lực.

Nắm phần lớn quyền kiểm soát Dae woo, nếu được như vậy, sẽ khiến thị phần của GM ở châu A' tăng lên gần 20%. Viễn cảnh này có vẻ thật ấn tượng nhưng để đạt được điều

đó sẽ phải mất nhiều thời gian hơn GM dự đoán. Công ty sản xuất xe vận tải Isuzu Motors của Nhật Bản, nơi GM nắm 49% cổ phần, đã thua lỗ trong 2 năm qua. GM cũng nắm 20% lợi nhuận trong công ty sản xuất ô tô mini Suzuki Motor và 20% trong Fuji Heavy, công ty sản xuất ô tô Subaru. Vậy mà cho đến nay, những cổ phần đó cũng không giúp ô tô của chính GM thâm nhập thị trường Nhật Bản.

GM đã mua rẻ được Dae woo, tránh được việc phát mại 17 tỷ USD nợ trong nước của Dae woo. Nhưng nhiều người vẫn lo ngại rằng việc mua Dae woo sẽ khiến GM không tập trung giữ vững được thị phần đang trượt dốc trong nước và giải quyết những vấn đề trong hoạt động tại châu Âu, những việc vốn rất khó khăn giữa bối cảnh kinh tế toàn cầu đang suy thoái.

Stephen Usher, nhà phân tích về ô tô của JP Morgan nói “Tôi không hiểu được chiến lược của GM. Tôi thấy họ đã quá đủ nguồn cung cấp ô tô nhỏ với các công ty Fiat, Suzuki và Fuji Heavy”. Thực vậy, có tin đồn rằng Suzuki rất không hài lòng với việc GM mua lại Dae woo, vốn là đối thủ cạnh tranh trong các loại xe nhỏ. Suzuki có thể sẽ tìm cách nắm một phần của Dae woo để giữ ưu thế của mình.

Điều quan tâm của GM là sẽ nắm đa số quyền kiểm soát Dae woo. Nguồn tin cho biết, GM đã giảm bớt căng thẳng trong các cuộc đàm phán bằng cách đồng ý giảm cổ phần đề nghị trong công ty mới xuống 67%. Điều này vẫn giữ cho GM quyền quyết định để thực hiện những thay đổi cần thiết, chẳng hạn như sản xuất ô tô chất lượng cao hơn. Thách thức đầu tiên là tạo ra những mẫu mã mới. Theo nhà phân tích Hàn Quốc Moon Suh Sung, họ cần nâng cao chất lượng bằng chuyển giao công nghệ và tăng cường các hoạt động nghiên cứu và phát triển.

Nếu GM thành công, các nhà phân tích cho rằng thị phần của Dae woo sẽ tăng từ 10 đến 30% trong 3 năm tới. Điều này sẽ là một thách thức với tập đoàn Hyundai Motor và công ty con của Hyundai, Kia Motors, vốn chiếm 80% thị trường.

Dae woo Motor có thể chứa đầy những bất ngờ. Đôi lúc đó là sự ngạc nhiên vui vẻ như khi đạt được 27 triệu USD lợi nhuận trong quý trước. Tuy nhiên, GM cũng đã gặp nhiều thất bại trong thời gian này. Biết đâu, sự chia tách có thể là một thực tế phũ phàng.

Những thông tin cập nhật về chứng khoán Việt Nam sẽ được chuyển tới quý bạn đọc ngay sau phiên giao dịch của thị trường chứng khoán tập trung vào buổi sáng các ngày thứ 2,4,6. Ngoài ra, VDC Media còn giúp bạn đọc có được những thông phân tích, nhìn nhận, đánh giá về thị trường chứng khoán còn non trẻ của Việt Nam. Còn chần chờ gì nữa, hãy đăng ký để nhận bản tin Newsletter “Chứng khoán” Biến động trên thị trường chứng khoán Việt Nam quý III